

หาดทิพย์

รายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์

วันอังคารที่ 26 กรกฎาคม 2565 เวลา 14:30 น.

ณ ห้องประชุม บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) 36/6 ซอยรามคำแหง 21 (นครศรี) แยก 5

แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร

การประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ เมื่อวันอังคารที่ 26 กรกฎาคม 2565 เวลา 14:30 น. ผ่านการถ่ายทอดสดจากห้องประชุม บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) 36/6 ซอยรามคำแหง 21 (นครศรี) แยก 5 แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร โดยมีกรรมการบริษัทฯ จำนวน 7 คน จากกรรมการทั้งหมด 12 คน คิดเป็นร้อยละ 58.33 และผู้บริหารเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองและผ่านสื่อออนไลน์ ดังนี้:

กรรมการที่ร่วมประชุมด้วยตนเอง

- | | |
|---------------------------|---|
| 1. พลเอก จรัล กุลละวณิชย์ | กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ |
| 2. พลตรี พัทธ รัตตกุล | กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร |
| 3. นายประทีป ประทีปเสนา | กรรมการอิสระ/ประธานคณะกรรมการตรวจสอบ |
| 4. นายยรรยง เมธาพาณิชย์ | กรรมการอิสระ/กรรมการตรวจสอบ/กรรมการสรรหาและพิจารณา
ค่าตอบแทน |

กรรมการที่ร่วมประชุมผ่านสื่อออนไลน์

- | | |
|-------------------------------|---|
| 1. นางปรีญา จีระพันธุ์ | กรรมการ/กรรมการสรรหาและพิจารณาค่าตอบแทน |
| 2. นายดำรงรักษ์ อภิบาลสวัสดิ์ | กรรมการ |
| 3. หม่อมหลวงวิษณุ ศรีวัช | กรรมการ |
| 4. นายพงศกร เทียงธรรม | กรรมการ |
| 5. พลตำรวจเอก จารุวัฒน์ ไชยยะ | กรรมการ |

กรรมการที่ลาประชุม

- | | |
|-------------------------------------|--------------|
| 1. นายโยฮัน วิลเลียม มาร์ติน ยันเซน | กรรมการอิสระ |
| 2. นายฟิลิปป์ ฮิวโก กุซซี | กรรมการ |
| 3. นางเคอร์รี่ - แอน ชิพพ์ | กรรมการ |

ผู้บริหารที่ร่วมประชุมด้วยตนเอง

- | | |
|---------------------------|------------------------------------|
| คุณอัมรินทร์ कुमार เชนธรา | ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (CFO) |
|---------------------------|------------------------------------|

ผู้บริหารที่ร่วมประชุมผ่านสื่อออนไลน์

- | | |
|--------------------------------|--|
| 1. คุณกริการ์โตวโรตม สุจริตกุล | รองประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ (Corporate Strategy) |
| 2. คุณเพลินพรรณ รัชกิจประการ | ผู้ช่วยบริหารของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร |
| 3. คุณนิธินาถ จันทสุรัส | ผู้อำนวยการบัญชี ทำหน้าที่ควบคุมดูแลการทำบัญชี (สมุห์บัญชี) |
| 4. คุณสรวิทย์ เทียงธรรม | กรรมการผู้จัดการ บริษัท หาดทิพย์ ฟู้ด แอนด์ เบฟเวอเรจเจส จำกัด |

ฝ่ายกฎหมาย และเป็นสักขีพยานในการตรวจนับคะแนน ที่ร่วมประชุมด้วยตนเอง

คุณอดุลย์ โฆษกิจจาเลิศ

นักกฎหมาย

อาสาพิทักษ์สิทธิผู้ถือหุ้น สมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทย ที่ร่วมประชุมผ่านสื่อออนไลน์

คุณชนาธิป วิทยาภูล

เริ่มการประชุมเวลา 14:30 น. คุณธนารัตน์ เจริญรัฐ รับหน้าที่เป็นผู้ดำเนินรายการ การประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน)

คุณธนารัตน์ เจริญรัฐ ผู้ดำเนินรายการ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่ามีผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เข้าร่วมประชุมด้วยตนเองจำนวน 22 ราย ถือหุ้นรวมกัน 15,243,903 หุ้น และโดยผู้รับมอบฉันทะจำนวน 39 ราย ถือหุ้นรวมกัน 123,592,528 หุ้น ดังนั้น จึงมีผู้ถือหุ้นมาประชุมด้วยตนเองและโดยผู้รับมอบฉันทะรวมจำนวน 61 ราย ถือหุ้นรวมกันทั้งสิ้น 138,836,431 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 69.0864 (บริษัทฯ มีผู้ถือหุ้น จำนวน 8,431 ราย ถือหุ้นรวมกันทั้งสิ้น 200,960,500 หุ้น) ครบเป็นองค์ประชุมตามข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 45. (ข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 45. กำหนดให้ในการประชุมผู้ถือหุ้นต้องมีผู้ถือหุ้นและผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้น (ถ้ามี) มาประชุมไม่น้อยกว่ายี่สิบห้าคน หรือไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนผู้ถือหุ้นทั้งหมดและต้องมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่าหนึ่งในสามของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมด จึงจะครบเป็นองค์ประชุม)

หลักเกณฑ์และวิธีการปฏิบัติในการลงคะแนนและวิธีการนับคะแนน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

มีกติกากฎวิธีการลงคะแนน การนับคะแนน และวิธีการถามคำถามหรือแสดงความคิดเห็น ดังนี้

1. ผู้เข้าร่วมประชุมที่มีสิทธิเข้าร่วมประชุมจะต้องยืนยันตัวตนเพื่อขอรับชื่อผู้ใช้งาน และรหัสผ่าน (Username และ Password) ตามวิธีการที่บริษัทฯ กำหนดซึ่งได้แจ้งรายละเอียดไปพร้อมหนังสือเชิญประชุม โดยผู้เข้าร่วมประชุมยินยอมปฏิบัติตามข้อกำหนดการเข้าร่วมประชุม ด้วยรูปแบบการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ และการลงคะแนน โดยกดปุ่ม “ลงทะเบียนเข้าร่วมประชุม” ซึ่งในขั้นตอนนี้จะถือว่าผู้ถือหุ้นทำการลงทะเบียนเข้าร่วมประชุมเรียบร้อยแล้ว และจำนวนหุ้นของผู้ถือหุ้นจะถูกลบเป็นองค์ประชุม
2. การประชุมจะพิจารณาเรื่องตามลำดับระเบียบวาระที่ระบุไว้ในหนังสือเชิญประชุม โดยจะนำเสนอข้อมูลในแต่ละวาระ และเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามก่อนการลงมติ และจะแจ้งผลคะแนนต่อที่ประชุม เมื่อมีการนับคะแนนเสียงในวาระนั้น ๆ เสร็จสิ้นตามลำดับ
3. ในการออกเสียงลงคะแนน ผู้ถือหุ้นทุกรายมีคะแนนเสียง 1 หุ้นต่อ 1 เสียง โดยในกรณีผู้ถือหุ้นรายใดมีส่วนได้เสียในเรื่องใดเป็นพิเศษ จะไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนน สำหรับผู้ถือหุ้นที่ประสงค์จะออกเสียงลงคะแนน จะต้องลงคะแนนเสียงในระบบ Inventech Connect
4. ในการนับคะแนนเสียง บริษัทฯ จะใช้วิธีหักคะแนนเสียงที่ไม่เห็นด้วยและงดออกเสียงออกจากจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งเข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน และส่วนที่เหลือจะถือว่าเป็น คะแนนเสียงที่ “เห็นด้วย”
5. ผู้ถือหุ้นที่ทำหนังสือมอบฉันทะให้ผู้อื่นเข้าร่วมประชุม และเป็นแบบออกเสียงลงคะแนนตามความประสงค์ของผู้ถือหุ้นแล้วนั้น บริษัทฯ ได้นำคะแนนเห็นด้วย ไม่เห็นด้วย หรืองดออกเสียง ตามความประสงค์ของท่านผู้ถือหุ้นบันทึกกรรมไว้ในกรลงทะเบียนเพื่อการลงมติตามวาระไว้แล้ว
6. พิธีกรจะแจ้งผลการนับคะแนนให้ที่ประชุมทราบ โดยในแต่ละวาระจะใช้จำนวนหุ้นของผู้เข้าร่วมประชุมล่าสุดในวาระนั้น ๆ

7. โดยมติในที่ประชุมผู้ถือหุ้นครั้งนี้ ประกอบด้วยคะแนนเสียง ดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 วาระที่ 3 ต้องได้รับมติอนุมัติด้วยเสียงข้างมากของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน
- วาระที่ 2 เป็นวาระแจ้งเพื่อทราบ จึงไม่ต้องลงมติ

ผู้ดำเนินรายการนำเสนอคลิปวิดีโออธิบายวิธีการถามคำถามหรือแสดงความคิดเห็นและวิธีการออกเสียงลงคะแนน และแจ้งว่าบริษัท ขอสงวนสิทธิ์ในการตัดภาพและเสียงของผู้ถือหุ้นที่ถามคำถามหรือแสดงความคิดเห็นไม่สุภาพ หรือหมิ่นประมาทผู้อื่น หรือละเมิดกฎหมายใด ๆ รวมถึงการละเมิดสิทธิของบุคคลอื่น หรือเป็นการรบกวนการประชุม หรือก่อให้เกิดความเดือดร้อนต่อผู้เข้าร่วมประชุมรายอื่น ในกรณีที่มีผู้ถือหุ้นต้องการถามคำถามด้วยภาพและเสียงในระบบ Inventech Connect เป็นจำนวนมาก เพื่อเป็นการรักษาระยะเวลาร่วมประชุม รบกวนให้ผู้ถือหุ้นทำการสอบถามคำถามผ่านข้อความ เพื่อให้เจ้าหน้าที่ดำเนินการตอบคำถาม หรือนำคำถามของท่านไปตอบตอนท้ายประชุม หรือนำไปตอบไว้หน้าเว็บไซต์ของบริษัท ทั้งนี้ กรณีผู้ถือหุ้นประสบปัญหาการเข้าระบบประชุม หรือปัญหาอื่นใดเกี่ยวกับการประชุมครั้งนี้ ท่านสามารถติดต่อ Inventech Call Center ที่หมายเลขโทรศัพท์ 02-931-9132

ผู้ดำเนินรายการ แจ้งให้ที่ประชุมทราบถึง “คำบอกกล่าวการคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล (Privacy Notice) ตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562” โดยมีวัตถุประสงค์และความจำเป็นของการเก็บรวบรวมข้อมูลส่วนบุคคล เพื่อเป็นการปฏิบัติตามกฎหมาย โดยอ้างอิงถึง “กฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัด กฎหมายหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และพระราชบัญญัติการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ และประกาศที่เกี่ยวข้อง” บริษัทฯ มีหน้าที่ต้องจัดทำทะเบียนผู้ถือหุ้น และจำเป็นต้องเก็บรวบรวม รวมทั้งบันทึกเสียง หรือทั้งภาพและเสียงของผู้ร่วมประชุมทุกคนตลอดระยะเวลา และข้อมูลชื่อผู้ใช้งาน (Username), (Password) วัน เวลาของการเข้าร่วมประชุมและเลิกประชุม, ข้อมูล IP Address ของผู้ร่วมประชุม เพื่อใช้เปิดเผยและประมวลผลข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ถือหุ้น และ/หรือ ผู้รับมอบฉันทะเพื่อการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ ซึ่งจะมีการจัดส่งเอกสารที่เกี่ยวข้อง การประมวลผล การออกเสียงลงมติ และการใด ๆ ที่เกี่ยวข้องกับ การประชุมผู้ถือหุ้นดังกล่าว โดยมีข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ถือหุ้น และ/หรือ ผู้รับมอบฉันทะ นั้น บริษัทฯ ขอเรียนให้ทราบว่า บริษัทฯ จะเก็บรักษาและเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวตามที่กฎหมายกำหนด โดยคำนึงถึงการคุ้มครองสิทธิความเป็นส่วนตัว และข้อมูลส่วนบุคคลเป็นสำคัญ

นอกจากนี้ หาดทิพย์มุ่งมั่นในการร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการช่วยลดปัญหาภาวะโลกร้อน ช่วยลดปริมาณก๊าซเรือนกระจก โดยเข้าร่วมโครงการ Care The Bear ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ดังนั้น การจัดการประชุมออนไลน์ในครั้งนี้ ขอความร่วมมือและขอเชิญชวนท่านคณะกรรมการ ท่านผู้บริหาร ท่านผู้ถือหุ้น ผู้รับมอบฉันทะ และทุกท่านที่เกี่ยวข้องร่วมเป็นส่วนหนึ่งโดยการสแกน QR Code ตามที่ปรากฏ และตอบคำถามสั้น ๆ เพื่อนำข้อมูลไปคำนวณและประมวลผลให้ทุกท่านได้ทราบในช่วงท้ายของการประชุมฯ ว่าในการจัดงานครั้งนี้เราสามารถช่วยลดปริมาณ Carbon Footprint ได้ในปริมาณเท่าใด

หลังจากนั้น ผู้ดำเนินรายการ กราบเรียนเชิญ พลเอก จรัส กุลละวณิชย์ กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ ทำหน้าที่ประธานที่ประชุมฯ เปิดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565

ท่านประธานฯ กล่าวต้อนรับและเปิดการประชุมฯ การประชุมวันนี้มีวาระการประชุมทั้งหมดรวม 4 วาระ จึงเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามลำดับวาระการประชุม ดังนี้

วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565

ประธานฯ ได้นำเสนอสำเนารายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ซึ่งได้จัดให้มีขึ้นเมื่อวันอังคารที่ 26 เมษายน 2565 โดยมีสำเนารายงานการประชุมซึ่งได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมหนังสือเชิญประชุม ตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 3 ให้ที่ประชุมพิจารณา โดยคณะกรรมการมีความเห็นว่าได้มีการบันทึกรายงานไว้อย่างถูกต้องตามมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น ดังรายละเอียดที่ปรากฏในสำเนารายงานการประชุมดังกล่าว

หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์และไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดถามคำถาม ในวาระนี้ ประธานฯ จึงขอให้ที่ประชุมพิจารณาลงมติ

ที่ประชุมได้พิจารณาและมีมติรับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ซึ่งประชุมเมื่อวันอังคารที่ 26 เมษายน 2565 ดังกล่าว ด้วยคะแนนเสียงเป็นเอกฉันท์ดังนี้

มติ	จำนวนเสียง	คิดเป็นร้อยละ
เห็นด้วย	138,869,932	100.0000
ไม่เห็นด้วย	0	0.0000
งดออกเสียง	2	-
รวม	138,869,934	-

หมายเหตุ: ในวาระนี้มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้น จำนวน 5 ราย คิดเป็นจำนวน 33,503 หุ้น รวมผู้ถือหุ้น มาประชุมจำนวน 66 ราย ถือหุ้นรวมกันได้ 138,869,934 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 69.1031 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

วาระที่ 2 รับทราบรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ

พลเอก จรัล กุลละวณิชย์ ประธานที่ประชุมฯ กล่าวเชิญ พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร แจ้งต่อ ที่ประชุมทราบถึงรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ มีรายละเอียดดังนี้

พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ขอเสนอวิทัศน์เกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัทฯ ก่อนจะรายงานแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ หลังจากวิทัศน์จบลง พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ได้รายงานต่อที่ประชุมว่า วิทัศน์ที่ท่านผู้ถือหุ้นได้รับชม ได้แสดงถึงความพยายามของพวกเรา ในการต่อสู้กับสถานการณ์ที่ผ่านมาที่ได้รับผลกระทบจากโควิด 19 และมี Disruption (การเปลี่ยนแปลงของภาวะแวดล้อม ทางธุรกิจอย่างรุนแรงและรวดเร็ว) มากมาย พวกเรามองเหตุการณ์และจะอย่างไรให้เข้มแข็งขึ้น

ความคืบหน้าในการลงทุนหลัก (Key Investment Update): ผมขออนุญาตอัปเดตการลงทุน ตามที่ท่านผู้ถือหุ้นเห็นใน วิทัศน์เกี่ยวกับการขยายการผลิตของเราที่จังหวัดสุราษฎร์ธานี มีการลงทุนทั้งสิ้น 1,200 ล้านบาทในเครื่องจักรผลิต PET อาคาร โรงงานเพื่อการผลิตและสิ่งอำนวยความสะดวกอื่น ๆ โรงงานที่ได้กล่าวถึงนี้จะมีพื้นที่ที่สามารถใส่เครื่องจักรทั้งหมด 3 เครื่อง ในอนาคต ซึ่งตามแผนหลัก (Master Plan) ของเรา โรงงานที่จังหวัดสุราษฎร์ธานีจะมีเครื่องจักรทั้งหมด 6 เครื่องหรือ 6 ไลน์การผลิต เมื่อการดำเนินการงานเสร็จแล้วในประมาณต้นปีหน้า (ปี 2566) เราจะมีเครื่องจักรผลิตทั้งหมด 4 เครื่อง เราจะใช้พลังงานสะอาดมากขึ้นในการผลิตสินค้าของเรา โดยจะใช้แผงเซลล์แสงอาทิตย์ (Sola Panel) ทั้งบนหลังคา บนดินและพื้นน้ำ ซึ่งสามารถเพิ่มพลังงาน สะอาดที่ใช้อยู่ปัจจุบันได้ 70% ส่วนเครื่องจักรเครื่องใหม่นั้นจะซื้อจากบริษัท Kronos ซึ่งเป็นบริษัทที่ผลิตเครื่องจักรในอุตสาหกรรมนี้ ที่ดีที่สุดจากประเทศเยอรมนี มีเทคโนโลยีสมัยใหม่สุดในการประหยัดพลังงาน ซึ่งกำลังการผลิตสินค้าประเภทขวด PET จะเพิ่ม กำลังการผลิตจาก 45 ล้านลิตร/ปี เป็น 78 ล้านลิตร/ปี ซึ่งจะทำให้กำลังการผลิตของบริษัทหาดทิพย์ทั้งหมดเพิ่มจาก 58 ล้านลิตร/ปี เป็น 91 ล้านลิตร/ปี ทั้งหมดนี้คาดว่าจะนำสินค้าจากการผลิตนี้ออกสู่ตลาดได้ในไตรมาส 1 ปีหน้า (ปี 2566)

ภาพแสดงแผนอาคารโรงงานการผลิตใหม่ซึ่งมีพื้นที่ 12,070 ตารางเมตร พื้นที่นี้สามารถบรรจุไลน์การผลิต 3 ไลน์ โดยในขั้นต้นในไตรมาส 1 ปีหน้า (ปี 2566) จะมีเพิ่มมาอีก 1 ไลน์ ก็คือไลน์การผลิต PET ที่มีกำลังการผลิต 1,000 ขวดต่อนาที และจะสามารถใช้งานเครื่องจักรการผลิตใหม่นี้ได้ก่อน Peak Season (ฤดูการท่องเที่ยว) ในปีหน้า (ปี 2566) ซึ่งคือก่อน สงกรานต์ และภาพล่าสุดจากการก่อสร้างซึ่งถ่ายเมื่อวันที่ 18 กรกฎาคม 2565 แสดงให้เห็นว่ามีการก่อสร้างแล้วมีการ ลงเสาเข็มแล้วทุกอย่างยังเป็นไปตามแผนที่ภาคใต้มีฝนตกหนักก็ตาม

ความริเริ่มด้านห่วงโซ่อุปทานต่าง ๆ (Other Supply Chain Initiatives) : ผมขอเสนอความริเริ่มอื่น ๆ ที่เกี่ยวกับห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) เราจะลงทุนในเรื่อง injection mold (การฉีดขึ้นรูปพลาสติก) ตัวใหม่ injection mold คือตัวที่จะผลิต preform ที่จะมาทำขวดพลาสติก ซึ่งเป็น light weight (น้ำหนักเบา) ซึ่งหมายถึงขวดรูปร่างเหมือนเดิมแต่ใช้พลาสติกน้อยลง ซึ่งมีประโยชน์สองด้านคือ หนึ่งคือลดต้นทุนการผลิต สองคือเป็นที่ดีต่อสิ่งแวดล้อมมากขึ้น ผลิตบรรจุภัณฑ์ (packaging) ขนาดใหญ่ซึ่งก็คือ 1.5 ลิตรและ 2 ลิตร เครื่องจักรใหม่ที่เราซื้อด้วยราคาสูงจะใช้เทคโนโลยีใหม่ ด้วยการบรรจุในอุณหภูมิที่สูงขึ้น ทำประหยัดพลังงานได้ ลดการใช้ compressor และการใช้ warmer ลดการใช้พลังงานจากเครื่องจักรลง และมีประหยัดมากขึ้น เปลี่ยนจากการใช้ Resistance heat มาเป็น Induction heat และมีประหยัดมากขึ้น และนอกเหนือจากนั้นมีการพยายามเปลี่ยนหลอดไฟทั้งหมดเป็น LED ซึ่งจะช่วยในอีกทางหนึ่ง นอกจากนั้นเป็นเรื่องของการใช้พลังงานสะอาด ไม่ว่าจะเป็นการใช้ LPG และ NPG ซึ่งจะช่วยในการประหยัดและเรื่องของสิ่งแวดล้อม ในเรื่องของน้ำเคยเรียนท่านไปแล้วว่าเรามีโปรแกรมเรื่องน้ำมากมายและเราสามารถไปอยู่ระดับ water neutrality (การใช้น้ำเป็นศูนย์) มา 6-7 ปีแล้ว หมายความว่าเราใช้น้ำเท่าไรจากแหล่งน้ำตามธรรมชาติ เราก็จะปล่อยน้ำกลับคือ สุธรรมชาติในจำนวนที่เท่ากัน ซึ่งเราทำได้หลายปีแล้ว สิ่งที่เราพยายามทำต่อไปก็คือเป็นบริษัทที่มี carbon neutral (ความเป็นกลางทางคาร์บอน) ซึ่งผมก็ยังไม่ขอพูดรายละเอียดตรงนี้เพราะเป็นเรื่องค่อนข้างละเอียด เรามีการประหยัดน้ำเป็นการนำน้ำกลับมาใช้ใหม่ให้มากขึ้นและยังมีโปรแกรมอื่น ๆ อีกมากมาย เช่น การใช้พลังงานไฟฟ้า รถไฟฟ้าของเราซึ่งใช้ดีเซลอยู่ เราก็ใช้ไฟฟ้าให้มากขึ้น การใช้รถขนส่งระยะไกลที่ใช้ NGV ถึงแม้จะมีอุปสรรคหลายอย่างในการเติมแก๊สหรืออื่น ๆ ก็ตาม แต่ทำให้ดีกับสิ่งแวดล้อม และปล่อยก๊าซเรือนกระจกหรือ CO2 ออกไปต่อสิ่งแวดล้อมน้อยหรือไม่เลย แล้วก็การใช้รถขนส่งไฟฟ้า 100% ซึ่งตอนนี้กำลังศึกษาอยู่ว่าจะถึงจุดคุ้มทุนเมื่อไหร่

จะมีการลงทุนอย่างต่อเนื่องในทุก ๆ ปี สิ่งเหล่านี้เป็นการลงทุนล่วงหน้าก่อน Demand (ความต้องการ) จะเกิดขึ้น ไม่ใช่ว่าความต้องการเกิดแล้ว แต่เราไม่มีความพร้อม เราจึงต้องเตรียมตัวตลอด มีการลงทุนในเรื่องรถขนส่ง รถขาย และยานพาหนะต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง มีการลงทุนเรื่องของอุปกรณ์สำหรับทำความเย็นเครื่องดื่ม ไม่ว่าจะเป็นตู้เย็น ตู้กด หรือตู้ vending (เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ) ต่าง ๆ ที่เรามีทั่ว 14 จังหวัดภาคใต้ และต้องมีการลงทุนในเรื่องของขวด ลัง เพราะเรายังมีธุรกิจแบบคีนขวดอยู่ จึงต้องลงทุนอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการลงทุนในเรื่องของ IT (เทคโนโลยีสารสนเทศ) ซึ่งมีความสำคัญ ท่านจะเห็นจากในวิดีโอที่เราได้ใช้ IT มาช่วยอย่างมาก ไม่ว่าจะเป็น image recognition (การจดจำรูปภาพ) ใช้อุปกรณ์ตรวจสอบความต้องการของร้านค้าและสามารถให้บริการอย่างรวดเร็วและทันเวลา และสุดท้ายคือการลงทุนในสาธารณูปโภคต่าง ๆ อาทิ คลังสินค้าและสำนักงาน เราจำเป็นต้องลงทุนการตลาดซึ่งเรามองระยะยาว 10-20 ปี การสร้างส่วนแบ่งตลาด, preference (ความชื่นชอบ) และ Brand royalty (ความภักดีในแบรนด์) ทั้งสำหรับ Coca-Cola และบริษัทหาดทิพย์ ดังที่ท่านเห็นว่าส่วนแบ่งตลาดยังเป็นที่หนึ่งในภาคใต้ เราจำเป็นต้องมีการลงทุนอย่างที่ท่านเห็นไม่ว่าจะเป็นการสร้าง visibility (การมองเห็นสินค้าได้ชัด) และ availability (การมีจำหน่าย) ของสินค้าเราในตลาดในทุกๆ ช่องทาง ไม่ว่าจะเป็นตลาดทั่วไปหรือตลาด Modern trade สิ่งเหล่านี้ต้องใช้การลงทุนและการวางแผนที่มีความอ่อนตัวและสอดคล้องกับสถานการณ์ที่เปลี่ยนไปที่ปัจจุบันคนอยู่บ้านและซื้อสินค้ามากขึ้นทุกวัน

Business Update ผลงานที่ผ่านมาใน 5 เดือนแรกของปี 2565 สำหรับตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ (Non-Alcoholic Ready to Drink : NARTD) ในภาคใต้ ตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์มีอัตราการเติบโตในร้อยละ 3.6 ซึ่งเมื่อเทียบกับปี 2564 ในช่วงเวลาเดียวมีอัตราการเติบโตถดถอยในร้อยละ -8.5 จะเห็นได้ว่าการฟื้นตัวได้เริ่มขึ้นแล้ว และสำหรับทั่วประเทศไทย ตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ (Non-Alcoholic Ready to Drink : NARTD) มีขนาดเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 2.1 เมื่อเทียบกับปี 2564 มีอัตราการเติบโตถดถอยอยู่ที่ร้อยละ -7.5 เราสามารถฟื้นตัวได้เร็วกว่าภาคอื่นของไทย อาจจะเป็นเพราะว่าตลาดของเรามีความสัมพันธ์กับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ทั้งนักท่องเที่ยวท้องถิ่นและนักท่องเที่ยวต่างชาติกลับมา น้ำอัดลมมีอัตราเติบโตร้อยละ 3.0 ผลิตภัณฑ์น้ำตาลบรรจุขวดมีอัตราเติบโตร้อยละ 12.8 และน้ำผลไม้มีอัตราเติบโตร้อยละ 7.7 ซึ่งเมื่อเทียบกับปี 2564 ที่มีการหดตัวอย่างรุนแรง ส่วนแบ่งตลาดของหาดทิพย์ในตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ (Non-Alcoholic Ready to Drink : NARTD) เท่ากับร้อยละ 26.1 ส่วนแบ่งตลาดของหาดทิพย์ในตลาดน้ำอัดลมสามารถรักษาระดับร้อยละ 81.1 และยังสามารถเพิ่มส่วนแบ่งตลาดของน้ำดื่มมาอยู่ที่ร้อยละ 6.8 ภาพรวมส่วนแบ่งตลาดของหาดทิพย์ เรายังสามารถรักษาระดับของผู้นำ

ในตัวเลขที่สูงได้อยู่ แต่ทั้งนี้เราไม่ได้นิ่งนอนใจเรายังคงมุ่งหน้าต่อไป เพื่อให้ดีขึ้นไม่ว่าจะเป็นเรื่องส่วนแบ่งตลาดและเรื่องความรักของลูกค้าที่มีให้องค์กร

การฟื้นตัวของการท่องเที่ยว: เดือนพฤษภาคม 2565 มีนักท่องเที่ยวต่างชาติมาภาคใต้ทั้งหมด 295,000 คน เมื่อเทียบกับนักท่องเที่ยวมาประเทศไทยทั้งหมด 995,000 คน เท่ากับว่านักท่องเที่ยวที่มาประเทศไทยมาภาคใต้ประมาณเกือบหนึ่งส่วนสาม อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวมีความสำคัญอย่างมากกับหาดทิพย์ ไม่ใช่แค่จำนวนนักท่องเที่ยว แต่รวมถึงธุรกิจ SME ต่าง ๆ ที่เกี่ยวพันเกี่ยวเนื่องใน Supply Chain (ห่วงโซ่อุปทาน) ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่ได้รับการฟื้นตัวขึ้นมา

ยอดขายในครึ่งปีแรกของปี 2565 ฟื้นตัวจากปีก่อนหน้าสืบเนื่องจาก (1)การท่องเที่ยวกลับมา (2)การผ่อนปรนมาตรการ Covid 19 จากรัฐบาล (3)ความมุ่งมั่นและการดำเนินงานต่อเนื่องในการปฏิบัติการทางการตลาด(Market Execution) เข้าไปบริหารงานในร้านค้า เพื่อยอดขาย และใช้เทคโนโลยีเข้ามาช่วย ทำอย่างไรให้ร้านค้าขายสินค้าของเราให้ดีขึ้น ซึ่งมีรายละเอียดมากมาย ต้องดำเนินต่อไป (4)การให้การช่วยเหลือลูกค้าในช่วงวิกฤติที่ผ่านมาเกือบสามปี จะเป็นได้ว่าลูกค้าล้มหายในเชิงธุรกิจ ผมขอยกตัวอย่างร้านสะดวกซื้อที่ไม่ขอเอ่ยชื่อ ตั้งแต่ช่วงโควิด19 มีการปิดร้านไปร้อยละสาขา จนปัจจุบันยังไม่กลับมา ถ้าท่านดูในตลาดทั่วไป ร้านของชำ ร้านอาหาร และร้านก๋วยเตี๋ยวปิดกิจการกันมากมาย เราจะทำอย่างไรที่จะให้ความช่วยเหลือกับลูกค้าเหล่านั้นได้ ให้เขาพอหายใจได้ ไม่ใช่เข้าไปเร่งรัดหรือไปเพิ่มความกดดันกับเขา เพราะเราเชื่อว่าธุรกิจเหล่านั้นยังไปได้ ถ้าเราช่วยเหลือเขาเล็ก ๆ น้อย ๆ เช่น การยืดระยะเวลาหนี้ ทำอย่างไรที่จะดูแลเขาเป็นลูกค้าและเราเป็นคู่คิด โดยตามศักยภาพที่เรามีและทำได้ นี่เป็นส่วนสำคัญที่ทำให้ลูกค้าฟื้นตัวและกลับมาขายของ ๆ เราได้ (5)การบริหารการเติบโตของรายได้ (Revenue Growth Management Implementation) ผมขอไม่ลงรายละเอียดตรงนี้ เป็นการที่เราแบ่ง segment ภาคใต้ของเราในการที่เราจะขายของ ๆ เรา แปรนต์ไหน บรรจุภัณฑ์และขนาดแบบไหน ด้วยราคาที่เท่าไร ไม่ใช่ขนาดเดียวขายทุกที่ ทั้งนี้ เพื่อจุดประสงค์เพิ่มรายได้ให้สูงที่สุดให้ได้รายได้ที่เหมาะสมและมากที่สุดเท่าที่ทำได้

ผลของต้นทุนที่สูงขึ้นและเงินเฟ้อ (Headwinds from higher COGs and Inflation): (1)อัตราเงินเฟ้อ (2)การขึ้นราคาของวัตถุดิบทุกประเภท ไม่ว่าจะเป็นน้ำมัน พลาสติก กระป๋องอลูมิเนียม น้ำมันขึ้นมา 40% เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน บรรจุภัณฑ์ราคาเพิ่มมากกว่า 50% เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน เป็นต้น ด้วยสถานการณ์ปัจจุบันยังมีแนวโน้มที่วัตถุดิบจะเพิ่มต่อไป (3)ภาษีสรรพสามิตหรือภาษีนํ้าตาลเฟส 3 (ไตรมาส 4 ปี 2565) เรายุบรวมกับสมาคมอุตสาหกรรมเครื่องดื่มไทยกับกรมสรรพสามิตมาตลอด แต่ยังไม่ได้รับการตัดสินใจว่าจะยืดระยะเวลาของการบังคับใช้กฎหมายหรือไม่ อย่างไรก็ดี ถ้าไม่มีการยืดเวลา เราจะได้รับผลกระทบอย่างแน่นอน (4)การเพิ่มขึ้นของหนี้สินครัวเรือน (Increase Household Debts) เพิ่มขึ้นมา ส่งผลกระทบโดยตรงต่อเรา เพราะสินค้าของบริษัท หาดทิพย์ จัดอยู่ในสินค้าฟุ่มเฟือย ดังนั้น เมื่อประชาชนมีเงินใช้สอยลดลง การตัดสินใจซื้อสินค้าของเราอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ หรือไม่มีความจำเป็น เป็นเรื่องที่ต้องระวัง (5)ความไม่แน่นอนของการแพร่ระบาดของโควิด 19 (Uncertainty of Covid 19 pandemic) ยังไม่รู้ว่าจะระบาดนี้จะจบลงอย่างไร เป็นเรื่องที่เราจะปรับตัวต่อไป และต้องหาหนทางกันต่อไปที่จะทำให้สินค้าของเราไปถึงมือผู้บริโภค ไปถึงลูกค้าของเราครบถ้วนตรงเวลา

ความคืบหน้าของ บริษัท หาดทิพย์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด: ปัจจุบันบริษัทกำลังก่อสร้างบ้านจัดสรรที่จังหวัดสงขลา ชื่อโครงการ Haven อยู่ห่างจากบริษัทหาดทิพย์ไปประมาณ 3 กิโลเมตร ห่างจากห้างสรรพสินค้า Central Festival ประมาณ 5 กิโลเมตร และอยู่ห่างจากสนามบินหาดใหญ่ 15 นาที โครงการ Haven มีทั้งหมด 65 หลัง และจะเปิดขายในครึ่งปีหลังของปี 2565 และคาดการณ์ว่าปีนี้จะขายได้อย่างน้อยสุด 10 หลัง ซึ่งการก่อสร้างบ้านตัวอย่างและออฟฟิศสำนักงานขายคืบหน้าไป 85% สำหรับบ้านที่ส่งมอบให้ผู้ซื้อการก่อสร้างคืบหน้าไปแล้ว 75% เป็นครั้งแรกที่เราใช้ศักยภาพที่เรามีอยู่ในพื้นที่และใช้ Land bank (ที่ดินที่มีอยู่) นำสินทรัพย์ที่ไม่ได้สร้างรายได้ นำมาสร้างรายได้ จากที่ท่านได้เห็นว่าอุตสาหกรรมของเราได้พบอุปสรรคอย่างต่อเนื่อง ไม่ว่าจะเป็นการแข่งขัน ภาษี โรคระบาดหรือภัยพิบัติอื่น ๆ ที่ภาคใต้มักจะเจอ ถ้ามองไป 10-20 ปี ข้างหน้า เราต้องการมีแหล่งรายได้ใหม่ ๆ เราต้องกระจายความเสี่ยงและนี่เป็นการดำเนินตามแผน Diversification (กระจายความเสี่ยง) เราก็คิดว่า เรามีโอกาสที่จะมอบสินค้าที่คนในพื้นที่อยากจะได้แต่ไม่มีมาก่อน ไม่ว่าจะเป็นในเรื่องการออกแบบหรือการรักษาความปลอดภัย และขอเสนอวิทัศน์ของโครงการ Haven นี้ครับ

คุณอัมรินทร์ कुमार เชรชธา ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (CFO) รายงานต่อที่ประชุมว่า สำหรับวันนี้ผมขอพูดถึงแนวทางและเป้าหมายของปี 2565 ผมจะขอพูดถึงแนวทางธุรกิจหลักธุรกิจอื่น ๆ รวมถึงบริษัทย่อยด้วยครับ ในส่วนธุรกิจหลัก

เรามีทั้งหมด 4 หลัก หลักแรกคือการเพิ่มกำไรเราจะทำด้วยการใช้ความคิดริเริ่มต่าง ๆ เพื่อบริหารรายได้ให้เติบโต มีสามประการที่เราจะเพิ่มรายได้ได้ (1) เราจะมีการทำ Package ที่หลากหลายให้ผู้บริโภค (2) การลดราคาและโปรโมชั่นด้านราคาให้แก่ลูกค้า (3) การเพิ่มราคาและการปรับราคา จะมีการปรับราคาสินค้าเพิ่มขึ้น ซึ่งจะเริ่มในเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งจะช่วยผลักดันผลประกอบการในครึ่งปีหลังปี 2565 และแน่นอนว่าแผนการเพิ่มราคาจะส่งผลอย่างเต็มที่ต่อผลประกอบการในปี 2566 ส่วนที่สองคือการจัดจำหน่ายที่มีความรวดเร็ว ปรับเปลี่ยนให้รวดเร็วเท่าทันกับความต้องการที่เปลี่ยนไป เพราะว่าในช่วงโควิด 19 มีการเพิ่มสัดส่วนการขายในส่วนอื่น ๆ มากขึ้น ซึ่งตอนนี้มาตรการโควิด 19 ต่าง ๆ ได้ลดลงและสถานการณ์โควิด 19 ปรับตัวดีขึ้น ยอดขายในร้านสะดวกซื้อ 7-11 Supermarket และ Hypermarket เพิ่มขึ้น เราจึงอยากมุ่งไปที่ช่องทางนั้น ส่วนที่สามคือผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ ซึ่งเราก็คงอยากผลักดันสินค้าที่เป็นเครื่องดื่มที่ไม่มีน้ำตาลหรือมีน้ำตาลน้อย ผลิตภัณฑ์มีพวกรสชาติใหม่ ๆ หรือโค้ก ซีโร่ ซึ่งเป็นนวัตกรรมของเรา ส่วนที่สี่คือการสร้างอุปสงค์ต่าง ๆ

ส่วนด้านธุรกิจอื่น ๆ ของบริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) ธุรกิจแรกคือ ธุรกิจการค้า (Commercial) ธุรกิจที่สองคือ อาหารและเครื่องดื่ม ผ่านทางการจัดตั้งร้านอาหารโดยร่วมเป็นหุ้นส่วนกับ Zen Group และธุรกิจที่สามคือ ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ซึ่งพลตรี พชร รัตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ได้กล่าวถึงซึ่งจะมีการเปิดตัวโครงการใหม่ที่อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา

สำหรับเป้าหมายการเติบโตรายได้ของบริษัทฯ ในปี 2565 คาดว่าจะเติบโตในอัตราร้อยละ 6.0-8.0 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า (ปี 2564) เราได้เห็นความต้องการของสินค้าของเราเพิ่มมากขึ้นในไตรมาส 2 ปี 2565 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี ทางด้านรายได้จากธุรกิจใหม่ (บริษัทย่อย) นั้น เราคาดว่าจะสามารถมีรายได้เป็นสัดส่วนร้อยละ 3.0-4.0 ของรายได้ของกลุ่มทั้งหมดอย่างที่ได้แจ้งให้ทราบก่อนหน้านี้ต้นทุนการผลิตได้เพิ่มมากขึ้น จึงได้ทำการบรรเทาผลกระทบด้วยการบริหารค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ ความท้าทายหลักของบริษัทฯ ในปี 2565 ก็คือภาษีน้ำตาลซึ่งคาดว่าจะส่งผลในไตรมาส 4 ปี 2565 และความกดดันจากต้นทุนที่เพิ่มสูงขึ้น จึงจะบรรเทาด้วยการบริหารรายได้ให้เติบโตและเพิ่มผลิตภัณฑ์ให้มากขึ้น ซึ่งทั้งหมดนี้คือสถานการณ์ของปี 2565 เราจะทำการปรับราคาในเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งคาดว่าจะเห็นผลต่อผลประกอบการที่เพิ่มขึ้นอย่างเต็มที่ในปี 2566

หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์

คุณภาควม สุขสมวัฒน์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม: แนวโน้มภาษีน้ำตาลที่จะใช้อัตราใหม่ในวันที่ 1 ตุลาคม 2565 นี้จะมีการเลื่อนหรือไม่ครับ เนื่องจากเข้าใจว่ามีการเจรจาให้พิจารณาเลื่อนออกไป และสำหรับอัตราภาษีในเฟสสุดท้ายตามกฎหมายหรือข้อกำหนด สามารถยกเลิก ไม่ทำตามนั้นได้หรือไม่ หรืออย่างไรก็แล้วแต่ต้องมีการขึ้นอัตราตามที่ประกาศไว้

คำตอบ: ถ้าถามว่าจะเลื่อนได้ไหมในไตรมาส 4 ปีนี้ (ปี 2565) เรายังไม่ได้รับคำตอบจากกรมสรรพสามิต ผมก็คาดเดาไม่ได้ว่ากรมสรรพสามิตจะตัดสินใจอย่างไร เข้าใจในจุดของเขาด้วยว่าเขาต้องการที่จะหารายได้ให้รัฐมากขึ้น แต่อย่างไรก็ดีเมื่อพิจารณาอย่างรอบคอบแล้ว ถ้าอุตสาหกรรมนี้อยู่ไม่ได้ รัฐก็จะได้รายได้น้อยลง ถ้าเขาเข้าใจในจุดนี้ เขาก็จะให้เวลาเราหายใจมากขึ้น ต้องรอดูต่อไป ส่วนในจุดที่ถามถามว่าจะยกเลิกไปเลยไหม ผมคิดว่าคงเป็นไปได้ ผมคิดว่าภาษีจะมีหนักขึ้นรวมถึงจะไปในด้านของภาษีบรรจุภัณฑ์ด้วย (Packaging tax) เรายังไม่ได้หวั่นกลัวในเรื่องนี้ เพราะคิดว่าเรามีความรับผิดชอบต่อสังคม ถ้าผู้บริหารประเทศชาติคิดว่า เราสมควรต้องเสียภาษีในเรื่องของบรรจุภัณฑ์ เราก็ยินดีอย่างยิ่ง แต่กรรมวิธีในการดำเนินงานมีหลายวิธีเพื่อให้มันใจว่าภาษีที่รัฐเก็บไป เพื่อรักษาสິงแวดล้อมอย่างถูกต้อง อันนี้เป็นเรื่องที่เราต้องคุยต่อไปในรัฐบาล

คุณธีรชิต เลิศชัยพัฒนกุล ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น ทั้งหมด 2 คำถาม และ พลตรี พชร รัตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถามที่ 1 : อยากทราบว่าในอดีตที่ผ่านมา ทางบริษัทฯ ได้ผ่านช่วงเวลาที่เงินเฟ้อสูงและต้นทุนสูงมาอย่างไร และมีการนำบทเรียนในอดีตมาใช้ในภาวะปัจจุบันอย่างไรครับ

คำตอบ: ใช่ครับ เราเคยผ่านร้อนผ่านหนาวมานานมาก แต่อย่างที่เรียนให้ท่านทราบ 8% inflation rate (อัตราเงินเฟ้อ) เราไม่เห็นกันมานานมาก ไม่ทราบครั้งสุดท้ายเมื่อไหร่ แนนอนที่สืบทอดเรียนต่าง ๆ ในอดีต ย่อมมีผลต่อการดำเนินงานของเรา ในปัจจุบัน ย่อมมีผลต่อการเพิ่มประสิทธิภาพ ในการทำงาน โดยเฉพาะอย่างยิ่งในด้านการผลิตเป็นสิ่งสำคัญ ที่เราต้องทำในทุก ๆ วัน ที่ทีมของหาดทิพย์เข้ามาทำงาน เรื่องหนึ่งที่ผมเรียนไปแล้ว คือเรื่อง Light Weighting คือ ทำอย่างไรให้บรรจุภัณฑ์ของเรานั้น ใช้ทรัพยากรให้น้อยลง หนึ่งลดต้นทุน สองลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม ขึ้นต่อไปใช้พลังงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เหตุผลเดียวกัน Efficiency Program (โครงการสร้างประสิทธิผล) ต่างๆ เป็นสิ่งที่ต้องทำอย่างต่อเนื่องและต้องมีความคิดริเริ่มใหม่ๆ และใช้เทคโนโลยีใหม่เข้ามาร่วม เพื่อรักษาให้เรามีผลกำไรได้ ส่วนประการอื่น ๆ นั้น แนนอนที่สุดเราต้องมีความอ่อนตัวปรับเปลี่ยนตัวเองให้เข้ากับโลกที่เปลี่ยนไปอย่างรวดเร็ว ผมเน้นเรื่องคน เรื่องบุคลากรของหาดทิพย์ในทุกระดับชั้นไม่ว่าจะผม หรือคุณป้าในวิดิทัศน์ที่ปลูกต้นไม้ให้เรามีสิ่งแวดล้อมที่ดีขึ้น ทุก ๆ คนของหาดทิพย์ต้องพัฒนาตัวเองให้ก้าวทันยุคปัจจุบันที่เราไม่เคยเห็นการเปลี่ยนแปลงที่เร็วขนาดนี้ ดังนั้น agility หรือความพร้อมที่จะเปลี่ยน ไม่ใช่กลัวการเปลี่ยนแปลง เพื่อให้เราไปหนึ่งก้าวข้างหน้าของการเปลี่ยนแปลง

คำถามที่ 2: ทางทีมผู้บริหารมีกลยุทธ์อย่างไรบ้างในการนำ big data เกี่ยวกับลูกค้ามาใช้เพื่อการออกสินค้าใหม่ ๆ และได้เห็นผลตอบรับอย่างไรบ้างเมื่อเทียบกับในอดีต

คำตอบ: ในเรื่องของการประมวลผลข้อมูลต่างๆ เราต้องทำในกรอบของ PDPA เราต้องระมัดระวังมากในการรักษาข้อมูลของผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทั้งหมด เทคโนโลยีต่าง ๆ ในด้านของ information ในวิดิทัศน์ท่านจะเห็นได้ว่าเราใช้ไปแม้กระทั่งอุปกรณ์ที่อาศัยของ image recognition (การจดจำรูปภาพ) หรือ IR ที่จะทำให้พนักงานขายของเรามีเวลาในร้านค้ามากขึ้น เวลาที่เหลือเอาไปใช้ในการสร้างความสัมพันธ์ เราไม่ได้ขายของอย่างเดียว การซื้อการขายใคร ๆ ก็ขายได้ แต่ถ้าเขาซื้อกับคนที่เขารักคนที่เขาไว้วางใจกับคนที่ไม่ได้มาโกหกหลอกลวง เขาจะคบกับเรานาน การใช้ IR ทำให้พนักงานขายที่เขาไปในร้านแต่ละวันมีเวลามากขึ้น จะใช้เวลาที่เหลือในการจัดแซ่สินค้า โซนสินค้า และการพูดคุยเสนอสินค้าใหม่ ๆ นวัตกรรมใหม่ ๆ ดังนั้น ในเรื่อง information system (ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ) ที่เรานำมาใช้ หรือ Big data ที่ท่านถามมา เรานำมาประมวลในกรอบ PDPA ขอยืนยันว่า เราได้รับประโยชน์จากตรงนี้มาก โดยเฉพาะในเรื่อง online channel (ช่องทางออนไลน์) ที่ตอนนี้เราเริ่มเข้าไปมีการดำเนินการแล้ว ท่านจะเห็นว่าสินค้าของเราอยู่ในทุกช่องทางออนไลน์ ไม่ว่าจะเป็น food aggregator (ผู้ประกอบการที่ทำหน้าที่รวบรวมร้านอาหารประเภทต่าง ๆ) ยี่ห้อไหนก็ตาม ในช่องทางของ real player ต่าง ๆ เรามีสินค้าของเราขายอยู่แล้วช่องทางที่ได้ฝ่ายการตลาดนำมาวิเคราะห์การตอบรับหรือความนิยมชมชอบสินค้าในแต่ละกลุ่มสินค้ามีอย่างไรจากผู้บริโภคและลูกค้า

ที่ประชุมผู้ถือหุ้นรับทราบรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ตามที่พลตรีพัชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และ คุณอัมรินทร์ คุมาร์ เซรฐา ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (CFO) ได้สรุปเสนอ

วาระนี้เป็นวาระเพื่อทราบไม่มีการลงคะแนนเสียง

วาระที่ 3 พิจารณานุมัติเพิ่มจำนวนกรรมการบริษัท และแต่งตั้งกรรมการเข้าใหม่จำนวน 2 ท่าน

ประธานฯ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (ไม่รวมกรรมการผู้มีส่วนได้เสีย) ได้พิจารณาถ้อยแถลงอย่างรอบคอบ และมีความเห็นว่ากรรมการทั้ง 2 คน เป็นผู้มีความรู้ ความสามารถ ความชำนาญ มีประสบการณ์การทำงานที่เป็นที่ยอมรับ มีความพร้อมที่จะอุทิศเวลาในการปฏิบัติหน้าที่ในฐานะกรรมการ มีคุณสมบัติเหมาะสม เชื่อว่าสามารถปฏิบัติหน้าที่กรรมการอย่างมีประสิทธิภาพ สามารถให้ข้อคิดและข้อเสนอแนะต่อคณะกรรมการและบริษัท ทั้งนี้ ข้อมูลเบื้องต้นของกรรมการที่ได้รับการเสนอชื่อเป็นกรรมการบริษัทได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 4

อนึ่ง กรรมการเข้าใหม่ทั้ง 2 ท่านมีคุณสมบัติเหมาะสมไม่เคยถูกลงโทษไล่ออกหรือปลดออกฐานทุจริตต่อหน้าที่ ไม่เคยรับโทษจำคุก ในความผิดเกี่ยวกับทรัพย์สินที่ได้กระทำโดยทุจริต และไม่ได้ประกอบกิจการ หรือเข้าเป็นหุ้นส่วนหรือผู้ถือหุ้น ในนิติบุคคลอื่นที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันกับกิจการของบริษัทฯ และไม่มีลักษณะต้องห้าม ตามพระราชบัญญัติ บริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) ประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และประกาศคณะกรรมการกำกับ ตลาดทุนที่เกี่ยวข้อง

สำหรับนาย สวินท์ ขาดิสุวรรณ มีคุณสมบัติเหมาะสมเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ สามารถให้ความเห็น ได้อย่างเป็นอิสระและเป็นไปตามเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง และไม่มีลักษณะต้องห้ามตามมาตรา 68 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชน จำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และไม่มีลักษณะที่แสดงถึงการขาดความเหมาะสมตามมาตรา 89/3 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 แก้ไขเพิ่มเติมโดยพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2551 ประกอบประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ที่ กจ. 8/2553

คณะกรรมการซึ่งไม่รวมกรรมการผู้มีส่วนได้เสีย ได้พิจารณากลับกรองอย่างรอบคอบถึงคุณสมบัติของกรรมการ ทั้ง 2 คน ที่ได้ผ่านกระบวนการสรรหาและกลั่นกรองคุณสมบัติจากคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนแล้ว จึงมีมติ เห็นชอบตามความเห็นของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน เห็นควรเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติเพิ่ม จำนวนกรรมการบริษัท และแต่งตั้งกรรมการเข้าใหม่จำนวน 2 คน จากจำนวนคณะกรรมการบริษัท เดิม 12 คนเป็น 14 คน โดย นายสวินท์ ขาดิสุวรรณ เป็น กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ และนายปรกรณ์ สุขุม เป็น กรรมการ

ประธานฯ มอบหมายให้คุณยรรยง เมธาวาณิชย์ ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนกล่าวเพิ่มเติม ในวาระนี้ คุณยรรยง เมธาวาณิชย์ ได้กล่าวต่อที่ประชุมว่า ในฐานะตัวแทนของกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน ขอกล่าวถึงคุณสมบัติของกรรมการที่ได้รับการเสนอทั้งสองท่าน

ท่านแรก คุณสวินท์ ขาดิสุวรรณ ได้รับการเสนอให้แต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ ดังที่ข้อมูล เบื้องต้นของคุณสวินท์ได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมกับหนังสือเชิญประชุม ปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 4 คุณสวินท์ จบการศึกษามาทางด้านบัญชีและการเงินจาก Loughborough University ประเทศอังกฤษ และจบการศึกษาระดับปริญญาโท จาก London School of Economics ประเทศอังกฤษด้านเศรษฐศาสตร์ ท่านมีประสบการณ์ด้านการเงินจากบริษัททางการเงิน ระดับนานาชาติที่เป็นที่ยอมรับ อาทิเช่น เคยดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ บริษัท CLSA ประเทศไทย และกรรมการผู้จัดการ บริษัท Natwest Group ประเทศไทย อีกทั้งท่านยังเป็นผู้ก่อตั้งและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท Paragon Partners ในประเทศไทยและฮ่องกง ซึ่งมีลูกค้าในระดับนานาชาติทั้งไทยและต่างชาติ คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน เล็งเห็นว่าท่านมีคุณสมบัติเหมาะสมที่จะเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบของบริษัทมหาชน จำกัด (มหาชน) และ จะสามารถให้คำแนะนำเป็นประโยชน์ได้อย่างดีเยี่ยมทั้งทางการเงินและการบัญชีและทางด้านการดำเนินธุรกิจในระดับ นานาชาติ เพื่อพัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพของบริษัทฯ

ท่านที่สอง คุณปรกรณ์ สุขุม ได้รับการเสนอชื่อเป็นกรรมการ ดังที่ข้อมูลเบื้องต้นของคุณปรกรณ์ได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้น พร้อมกับหนังสือเชิญประชุม ปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 4 คุณปรกรณ์จบการศึกษาปริญญาตรีเกียรตินิยมด้าน Biochemistry จาก University of London ประเทศอังกฤษ และจบการศึกษาระดับปริญญาโทจากสถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจ ศศินทร์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย สาขาวิชาการเงินและธุรกิจระหว่างประเทศ ท่านมีประสบการณ์การบริหารงานองค์กร ขนาดใหญ่หลายองค์กร ทั้งนี้ ตำแหน่งงานบริหารล่าสุดของท่านคือประธานกรรมการบริหาร บริษัท พรีเมียร์ โปรดักส์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทที่จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย อีกทั้งท่านยังเป็นผู้ก่อตั้ง บริษัท คาสเซล พาร์ท เนอร์ จำกัด ซึ่งให้คำปรึกษาด้านธุรกิจในหลากหลายธุรกิจแก่ลูกค้าจำนวนมาก คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน เล็งเห็นว่าท่านมีคุณสมบัติเหมาะสมที่จะเป็นกรรมการของบริษัทมหาชน จำกัด (มหาชน) จะสามารถให้คำแนะนำและมุมมอง

การดำเนินธุรกิจที่หลากหลายที่เป็นประโยชน์แก่บริษัท เพื่อให้บริษัทฯ สามารถนำไปใช้โดยเฉพาะอย่างยิ่งในสถานการณ์ที่มีการแข่งขันและการเปลี่ยนแปลงอย่างต่อเนื่องในยุคปัจจุบันได้เป็นอย่างดี

หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์

คุณภาควุฒิ สุขสมวัฒน์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม: สอบถามถึงความจำเป็นและประโยชน์ที่จะได้รับจากการที่มีกรรมการเพิ่มเข้ามา 2 ท่าน

คำตอบ: ผมขอตอบคำถามนี้ในฐานะที่เป็นประธานเจ้าหน้าที่บริหารและเป็นกรรมการบริษัท ผมถือว่าบริษัทหาดทิพย์โชคดีมากที่ได้มีโอกาสที่ได้เชิญสุภาพบุรุษทั้งสองท่านมาเป็นกรรมการของบริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) ทั้งสองท่านมีประสบการณ์ทำงานที่ยาวนานในแต่ละด้านที่จะเป็นประโยชน์ในธุรกิจของเรา คุณปกรณ์ สุขุม ท่านเป็นนักอุตสาหกรรมที่มีประสบการณ์ในบริษัทใหญ่ ๆ มากมาย ล่าสุดท่านเป็นประธานกรรมการบริหารของบริษัท ฟรีเมียร์ โปรดักส์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทชั้นนำของเมืองไทย ด้านคุณสวรินทร์ background มีประสบการณ์ด้านการเงินมาอย่างโชกโชน ท่านเคยบริหารบริษัทนานาชาติ ไม่ว่าจะเป็น กรรมการผู้จัดการ (Country Managing Director) บริษัท Natwest Group, ประเทศไทยและปัจจุบันท่านเป็นประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท Paragon Partners, ประเทศไทย และ Hong Kong SAR ซึ่งเป็นบริษัทที่ปรึกษาทางการเงิน ผมคิดว่าบริษัท หาดทิพย์ จะได้รับประโยชน์อย่างยิ่งจากประสบการณ์ของท่านทั้งสองนี้ ทั้งทางด้านอุตสาหกรรมที่คุณปกรณ์จะนำมาให้กับเรา และคุณสวรินทร์ที่จะช่วยแนะนำในระดับ Board of Directors (คณะกรรมการบริษัท) ในเรื่องทางการเงินการลงทุนต่าง ๆ นอกเหนือจากประสบการณ์ทั้งสองท่านนี้แล้ว ท่านยังมีภาวะผู้นำ ซึ่งผมคิดว่าเป็นสิ่งสำคัญที่เราจะมีผู้นำที่เข้มแข็ง มีวิสัยทัศน์ที่กว้างไกล มี connection ที่ดี ที่จะมาช่วยให้ Board of Directors (คณะกรรมการบริษัท) มีประสิทธิภาพ เราไม่ต้องการ passive board เราต้องการคนที่มีประสบการณ์ มีความคิด มีความกล้า ที่จะแนะนำผู้บริหารได้ว่า Direction (ทิศทาง) ของบริษัทฯ ควรเป็นอย่างไร สภาพแวดล้อมในธุรกิจของเราข้างนอกเป็นอย่างไร เราจะต้องปรับตัวอย่างไร ให้ความสำคัญเป็นหนึ่งได้ ทั้งสองท่านจะช่วยเราได้อย่างมาก ผมมีความมั่นใจเช่นนั้นและมีความยินดีอย่างยิ่งที่คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนได้เสนอทั้งสองท่านนี้เข้ามาในที่ประชุม

คุณพูนศรี การเจริญกุลวงศ์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม: สอบถามถึงความจำเป็นในการเพิ่มจำนวนกรรมการอีก 2 ท่าน ซึ่งเดิมก็มีจำนวนมากถึง 12 ท่านอยู่แล้ว อีกทั้งคุณสวรินทร์ ชาติสุวรรณ ที่เสนอเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบยังไม่เคยผ่านการอบรมของ IOD แต่อย่างไร

คำตอบ: คำว่ามากต้องดูว่าคิดจากอะไรทีมฟุตบอลมี 11 คน ทีมรักบี้มี 15 กรรมการของบริษัทฯ ขนาดนี้ในธุรกิจนี้ที่มีจำนวนกรรมการมากกว่าบริษัทหาดทิพย์ ก็มีหลายชื่อ แต่ผมขอไม่เอ่ยชื่อ ท่านสามารถไปดูได้ในบัญชีรายชื่อของตลาดหลักทรัพย์มากหรือน้อยคงพูดยาก สิ่งสำคัญคือเรามีทรัพยากรมนุษย์ที่มีประสบการณ์ มีวิสัยทัศน์ มีความเป็นผู้นำที่จะสามารถกำกับกิจการ ให้คำแนะนำแก่ผู้บริหารได้หรือไม่ จำนวน 12 คนเดิม เพิ่มมาเป็น 14 ตอนนี้โรคฝีดาษลิงมี พรุ่งนี้ผมอาจจะเป็นฝีดาษลิงแล้วตายไป ได้ท่านใหม่อาจจะเหลือ 13 ฉันคิดว่าเรื่องนี้ไม่ใช่จุดสำคัญจะ 12 หรือ 14 สิ่งที่สำคัญคือได้คนที่มีความรู้คุณวุฒิ สำคัญกว่านั้นคือมีจริยธรรมหรือคุณธรรมที่ดีงามหรือไม่ ที่จะมาช่วยแนะนำให้แนวทางฝ่ายบริหารอย่างถูกต้อง ไม่ใช่เป็น rubber stamp (ตรายาง) ให้ฝ่ายบริหาร ต้องสามารถที่จะแย้ง ได้แย้ง เอาไม่เรียวยหวดฝ่ายบริหารได้ ผมต้องการที่จะ Accountable หมายถึงตอบรับกับคณะกรรมการบริษัทที่มีคุณภาพ และผมมั่นใจว่าทั้งสองท่านนี้จะมาช่วยเราได้ดียิ่ง ขอรับปากครับ

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดถามคำถามในวาระนี้เพิ่มเติมแล้ว ประธานฯ จึงขอให้ที่ประชุมพิจารณาลงมติ

ที่ประชุมได้พิจารณาแล้วมีมติด้วยเสียงข้างมากแต่งตั้งกรรมการ 2 คน เข้าดำรงตำแหน่งเป็นรายบุคคลด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้:

1. นายสินธ์ ขาติสุวรรณ : ได้รับการเสนอให้แต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ

มติ	จำนวนเสียง	คิดเป็นร้อยละ
เห็นด้วย	65,583,990	98.3926
ไม่เห็นด้วย	1,071,384	1.6073
งดออกเสียง	72,215,560	-
รวม	138,870,934	-

หมายเหตุ: ในวาระนี้มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้น จำนวน 1 ราย คิดเป็นจำนวน 1,000 หุ้น รวมผู้ถือหุ้นมาประชุมจำนวน 67 ราย ถือหุ้นรวมกันได้ 138,870,934 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 69.1036 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

2. นายปรกรณ์ สุขุม: ได้รับการเสนอชื่อเป็นกรรมการ

มติ	จำนวนเสียง	คิดเป็นร้อยละ
เห็นด้วย	137,732,323	99.2105
ไม่เห็นด้วย	1,095,984	0.7894
งดออกเสียง	42,627	-
รวม	138,870,934	-

วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ในวาระนี้ ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นทุกคนอย่างเท่าเทียมกันในการซักถาม และเสนอข้อคิดเห็นได้อย่างเต็มที่ หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์

คุณภาควณีย์ สุขสมวัฒน์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม : เกี่ยวกับเป้าหมายให้บริษัท เข้าไปอยู่ในกลุ่ม DJSI รบกวนถามว่าเป้าหมาย DJSI World หรือ DJSI Emerging ครับ ตามความตั้งใจของผู้บริหารคิดว่าจะนำบริษัท เข้าไปในดัชนี DJSI ได้ประมาณเมื่อไหร่ครับ

คำตอบ: ผลเคยได้เรียนให้ทราบแล้วว่าการเข้าไปอยู่ในกลุ่ม DJSI เป็นเป้าหมายที่เราจะเดินให้ถึง แต่ว่าเราจะเข้าไปอยู่ใน DJSI World หรือ DJSI Emerging เป็นอีกเรื่อง ยากทั้งสองอัน ถ้าเราจะเข้าไปอยู่ใน DJSI World จะต้องเป็น top 10% ของประมาณ 2,500 บริษัททั่วโลกและ DJSI Emerging ต้องเป็น top 10% ของ 800 เราต้องผ่านอุปสรรค ชั้นแรกเราต้องเข้าไปอยู่ใน population นั้นก่อน ประการที่สองคือเข้าไปอยู่ใน top 10% แต่ไม่ได้หมายความว่า การดำเนินงานของเราจะหยุดอยู่เพียงเท่านั้น ถ้าเราไม่ได้เข้าไปอยู่ใน index นี้ เรายังทำทุกด้านที่เกี่ยวกับสิ่งแวดล้อมที่เป็นไปตามแนวนโยบายของ UN Global Development ทั้ง 10 ประการ เป็นการเดินทางที่เราจะไปให้ถึงซึ่งเราคาดว่าไม่เกิน 10 ปีนับจากนี้ คาดโดยเนื้อตัว เราพยายามทำทุกอย่างให้ไปถึง สิ่งสำคัญก็ตามคือดำเนินงานด้าน ESG ให้ดีขึ้น แม้ว่าไม่ได้อยู่ใน index นั้นก็ตาม

พลเอก จรัล กุลละวณิชย์ กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ ทำหน้าที่ประธานที่ประชุมฯ กล่าวขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้นทุกท่านที่สละเวลาเข้าร่วมประชุม ขอให้ทุกท่านปลอดภัย ปลอดภัย และขอให้บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) ของทุกท่านได้เจริญก้าวหน้าสืบไป ขออนุญาตปิดการประชุม ขอขอบคุณครับ

ผู้ดำเนินรายการ สรุปโครงการ Care The Bear ในการจัดการประชุมฯ ครั้งนี้สามารถลดปริมาณคาร์บอนฟุตพริ้นท์หรือลดโลกร้อนได้ 1,110 กิโลกรัมคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า (kgCO₂e) เทียบเท่าการดูดซับปริมาณก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ของต้นไม้ 123 ต้น

ปิดประชุม เวลา 17:30 น.

พลเอก จรัล กุลละวณิชย์
กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ
ทำหน้าที่ประธานที่ประชุม

นางสาวมาริสสา สัจวรณิตย์
เลขานุการบริษัท

ฝ่ายเลขานุการบริษัท
โทร. +66 2391 4488 ต่อ 136