

เอกสารประกอบการพิจารณาเรื่องที่ 1, 2 และ 3 ในรูปแบบคิวอาร์โค้ด



โปรดสแกน QR Code



รายงานการประชุมสามัญครั้งที่ 1/2565

- หนังสือเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566
- สำเนารายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2565
- แบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี/รายงานประจำปี 2565 (แบบ 56-1 One Report)
- งบการเงินของบริษัทและบริษัทย่อย สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565

ผู้ถือหุ้นสามารถเรียกดูหนังสือเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 และเอกสารประกอบการประชุมได้บนเว็บไซต์ของบริษัทที่ www.haadthip.com ภายใต้หัวข้อ “นักลงทุนสัมพันธ์” > “ผู้ถือหุ้น” > การประชุมผู้ถือหุ้น ตั้งแต่วันที่ 24 มีนาคม 2566 เป็นต้นไป

ทั้งนี้ ผู้ถือหุ้นสามารถส่งคำถามเกี่ยวกับระเบียบวาระประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 ล่วงหน้า (สิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 10) ได้ที่

- สำนักเลขานุการบริษัท บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) เลขที่ 36/6 ซอยรามคำแหง 21 (นครี) แยก 5 แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310 โดยใส่ซองไปรษณีย์ธุรกิจตอบรับ (ไม่ต้องติดแสตมป์) หรือ
- อีเมล: cs.bkk@haadthip.com

หาดทิพย์

รายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์

วันอังคารที่ 26 กรกฎาคม 2565 เวลา 14:30 น.

ณ ห้องประชุม บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) 36/6 ซอยรามคำแหง 21 (นครศรี) แยก 5

แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร

การประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ เมื่อวันอังคารที่ 26 กรกฎาคม 2565 เวลา 14:30 น. ผ่านการถ่ายทอดสดจากห้องประชุม บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) 36/6 ซอยรามคำแหง 21 (นครศรี) แยก 5 แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร โดยมีกรรมการบริษัทฯ จำนวน 9 คน จากกรรมการทั้งหมด 12 คน คิดเป็นร้อยละ 75.00 และผู้บริหารเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองและผ่านสื่อออนไลน์ ดังนี้:

กรรมการที่ร่วมประชุมด้วยตนเอง

1. พลเอก จรัล กุลละวณิชย์	กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ
2. พลตรี พัทธ รัตตกุล	กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
3. นายประทีป ประทีปเสนา	กรรมการอิสระ/ประธานคณะกรรมการตรวจสอบ
4. นายยรรยง เมธาพาณิชย์	กรรมการอิสระ/ประธานคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน /กรรมการตรวจสอบ

กรรมการที่ร่วมประชุมผ่านสื่อออนไลน์

1. นางปรีญา จีระพันธุ์	กรรมการ/กรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน
2. นายดำรงรักษ์ อภิบาลสวัสดิ์	กรรมการ
3. หม่อมหลวงวิษณุ ศรีวัช	กรรมการ
4. นายพงศกร เทียงธรรม	กรรมการ
5. พลตำรวจเอก จารุวัฒน์ ไชยยะ	กรรมการ

กรรมการที่ลาประชุม

1. นายโยฮัน วิลเลียม มาร์ติน ยันเซน	กรรมการอิสระ
2. นายฟิลิปป์ ฮิวโก กุซซี่	กรรมการ
3. นางเคอร์รี่ - แอน ชิพพ์	กรรมการ

ผู้บริหารที่ร่วมประชุมด้วยตนเอง

คุณอัมรินทร์ कुमार เซรฐธา	ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (CFO)
---------------------------	------------------------------------

ผู้บริหารที่ร่วมประชุมผ่านสื่อออนไลน์

1. คุณกริการ์โตวโรตม สุจริตกุล	รองประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ (Corporate Strategy)
2. คุณเพลินพรรณ รัชกิจประการ	ผู้ช่วยบริหารของประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
3. คุณนิธินาถ จันทสุรัส	ผู้อำนวยการบัญชี ทำหน้าที่ควบคุมดูแลการทำบัญชี (สมุห์บัญชี)
4. คุณสรวิทย์ เทียงธรรม	กรรมการผู้จัดการ บริษัท หาดทิพย์ ฟู้ด แอนด์ เบฟเวอเรจเจส จำกัด

ฝ่ายกฎหมาย และเป็นสักขีพยานในการตรวจนับคะแนน ที่ร่วมประชุมด้วยตนเอง

คุณอดุลย์ โฆษกิจจาเลิศ

นักกฎหมาย

อาสาพิทักษ์สิทธิผู้ถือหุ้น สมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทย ที่ร่วมประชุมผ่านสื่อออนไลน์

คุณชนาธิป วิทยาภูล

เริ่มการประชุมเวลา 14:30 น. คุณธนารัตน์ เจริญรัฐ รับหน้าที่เป็นผู้ดำเนินรายการ การประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน)

คุณธนารัตน์ เจริญรัฐ ผู้ดำเนินรายการ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่ามีผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เข้าร่วมประชุมด้วยตนเองจำนวน 22 ราย ถือหุ้นรวมกัน 15,243,903 หุ้น และโดยผู้รับมอบฉันทะจำนวน 39 ราย ถือหุ้นรวมกัน 123,592,528 หุ้น ดังนั้น จึงมีผู้ถือหุ้นมาประชุมด้วยตนเองและโดยผู้รับมอบฉันทะรวมจำนวน 61 ราย ถือหุ้นรวมกันทั้งสิ้น 138,836,431 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 69.0864 (บริษัทฯ มีผู้ถือหุ้น จำนวน 8,431 ราย ถือหุ้นรวมกันทั้งสิ้น 200,960,500 หุ้น) ครบเป็นองค์ประชุมตามข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 45. (ข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 45. กำหนดให้ในการประชุมผู้ถือหุ้นต้องมีผู้ถือหุ้นและผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้น (ถ้ามี) มาประชุมไม่น้อยกว่ายี่สิบห้าคน หรือไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนผู้ถือหุ้นทั้งหมดและต้องมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่าหนึ่งในสามของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมด จึงจะครบเป็นองค์ประชุม)

หลักเกณฑ์และวิธีการปฏิบัติในการลงคะแนนและวิธีการนับคะแนน โดยมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

มีกติกากฎวิธีการลงคะแนน การนับคะแนน และวิธีการถามคำถามหรือแสดงความคิดเห็น ดังนี้

1. ผู้เข้าร่วมประชุมที่มีสิทธิเข้าร่วมประชุมจะต้องยืนยันตัวตนเพื่อขอรับชื่อผู้ใช้งาน และรหัสผ่าน (Username และ Password) ตามวิธีการที่บริษัทฯ กำหนดซึ่งได้แจ้งรายละเอียดไปพร้อมหนังสือเชิญประชุม โดยผู้เข้าร่วมประชุมยินยอมปฏิบัติตามข้อกำหนดการเข้าร่วมประชุม ด้วยรูปแบบการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ และทำการลงทะเบียน โดยกดปุ่ม “ลงทะเบียนเข้าร่วมประชุม” ซึ่งในขั้นตอนนี้จะถือว่าผู้ถือหุ้นทำการลงทะเบียนเข้าร่วมประชุมเรียบร้อยแล้ว และจำนวนหุ้นของผู้ถือหุ้นจะถูกลบเป็นองค์ประชุม
2. การประชุมจะพิจารณาเรื่องตามลำดับระเบียบวาระที่ระบุไว้ในหนังสือเชิญประชุม โดยจะนำเสนอข้อมูลในแต่ละวาระ และเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามก่อนการลงมติ และจะแจ้งผลคะแนนต่อที่ประชุม เมื่อมีการนับคะแนนเสียงในวาระนั้น ๆ เสร็จสิ้นตามลำดับ
3. ในการออกเสียงลงคะแนน ผู้ถือหุ้นทุกรายมีคะแนนเสียง 1 หุ้นต่อ 1 เสียง โดยในกรณีผู้ถือหุ้นรายใดมีส่วนได้เสียในเรื่องใดเป็นพิเศษ จะไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนน สำหรับผู้ถือหุ้นที่ประสงค์จะออกเสียงลงคะแนน จะต้องลงคะแนนเสียงในระบบ Inventech Connect
4. ในการนับคะแนนเสียง บริษัทฯ จะใช้วิธีหักคะแนนเสียงที่ไม่เห็นด้วยและงดออกเสียงออกจากจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งเข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน และส่วนที่เหลือจะถือว่าเป็น คะแนนเสียงที่ “เห็นด้วย”
5. ผู้ถือหุ้นที่ทำหนังสือมอบฉันทะให้ผู้อื่นเข้าร่วมประชุม และเป็นแบบออกเสียงลงคะแนนตามความประสงค์ของผู้ถือหุ้นแล้วนั้น บริษัทฯ ได้นำคะแนนเห็นด้วย ไม่เห็นด้วย หรืองดออกเสียง ตามความประสงค์ของท่านผู้ถือหุ้นบันทึกกรรมไว้ในกรณลงทะเบียนเพื่อการลงมติตามวาระไว้แล้ว
6. พิธีกรจะแจ้งผลการนับคะแนนให้ที่ประชุมทราบ โดยในแต่ละวาระจะใช้จำนวนหุ้นของผู้เข้าร่วมประชุมล่าสุดในวาระนั้น ๆ

7. โดยมติในที่ประชุมผู้ถือหุ้นครั้งนี้ ประกอบด้วยคะแนนเสียง ดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 วาระที่ 3 ต้องได้รับมติอนุมัติด้วยเสียงข้างมากของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน
- วาระที่ 2 เป็นวาระแจ้งเพื่อทราบ จึงไม่ต้องลงมติ

ผู้ดำเนินรายการนำเสนอคลิปวิดีโออธิบายวิธีการถามคำถามหรือแสดงความคิดเห็นและวิธีการออกเสียงลงคะแนน และแจ้งว่าบริษัท ขอสงวนสิทธิ์ในการตัดภาพและเสียงของผู้ถือหุ้นที่ถามคำถามหรือแสดงความคิดเห็นไม่สุภาพ หรือหมิ่นประมาทผู้อื่น หรือละเมิดกฎหมายใด ๆ รวมถึงการละเมิดสิทธิของบุคคลอื่น หรือเป็นการรบกวนการประชุม หรือก่อให้เกิดความเดือดร้อนต่อผู้เข้าร่วมประชุมรายอื่น ในกรณีที่มีผู้ถือหุ้นต้องการถามคำถามด้วยภาพและเสียงในระบบ Inventech Connect เป็นจำนวนมาก เพื่อเป็นการรักษาระยะเวลาร่วมประชุม รบกวนให้ผู้ถือหุ้นทำการสอบถามคำถามผ่านข้อความ เพื่อให้เจ้าหน้าที่ดำเนินการตอบคำถาม หรือนำคำถามของท่านไปตอบตอนท้ายประชุม หรือนำไปตอบไว้หน้าเว็บไซต์ของบริษัท ทั้งนี้ กรณีผู้ถือหุ้นประสบปัญหาการเข้าระบบประชุม หรือปัญหาอื่นใดเกี่ยวกับการประชุมครั้งนี้ ท่านสามารถติดต่อ Inventech Call Center ที่หมายเลขโทรศัพท์ 02-931-9132

ผู้ดำเนินรายการ แจ้งให้ที่ประชุมทราบถึง “คำบอกกล่าวการคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล (Privacy Notice) ตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล พ.ศ. 2562” โดยมีวัตถุประสงค์และความจำเป็นของการเก็บรวบรวมข้อมูลส่วนบุคคล เพื่อเป็นการปฏิบัติตามกฎหมาย โดยอ้างอิงถึง “กฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัด กฎหมายหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และพระราชบัญญัติการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ และประกาศที่เกี่ยวข้อง” บริษัทฯ มีหน้าที่ต้องจัดทำทะเบียนผู้ถือหุ้น และจำเป็นต้องเก็บรวบรวม รวมทั้งบันทึกเสียง หรือทั้งภาพและเสียงของผู้ร่วมประชุมทุกคนตลอดระยะเวลา และข้อมูลชื่อผู้ใช้งาน (Username), (Password) วัน เวลาของการเข้าร่วมประชุมและเลิกประชุม, ข้อมูล IP Address ของผู้ร่วมประชุม เพื่อใช้เปิดเผยและประมวลผลข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ถือหุ้น และ/หรือ ผู้รับมอบฉันทะเพื่อการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ ซึ่งจะมีการจัดส่งเอกสารที่เกี่ยวข้อง การประมวลผล การออกเสียงลงมติ และการใด ๆ ที่เกี่ยวข้องกับ การประชุมผู้ถือหุ้นดังกล่าว โดยมีข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ถือหุ้น และ/หรือ ผู้รับมอบฉันทะ นั้น บริษัทฯ ขอเรียนให้ทราบว่า บริษัทฯ จะเก็บรักษาและเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวตามที่กฎหมายกำหนด โดยคำนึงถึงการคุ้มครองสิทธิความเป็นส่วนตัว และข้อมูลส่วนบุคคลเป็นสำคัญ

นอกจากนี้ หาดทิพย์มุ่งมั่นในการร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการช่วยลดปัญหาภาวะโลกร้อน ช่วยลดปริมาณก๊าซเรือนกระจก โดยเข้าร่วมโครงการ Care The Bear ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ดังนั้น การจัดการประชุมออนไลน์ในครั้งนี้ ขอความร่วมมือและขอเชิญชวนท่านคณะกรรมการ ท่านผู้บริหาร ท่านผู้ถือหุ้น ผู้รับมอบฉันทะ และทุกท่านที่เกี่ยวข้องร่วมเป็นส่วนหนึ่งโดยการสแกน QR Code ตามที่ปรากฏ และตอบคำถามสั้น ๆ เพื่อนำข้อมูลไปคำนวณและประมวลผลให้ทุกท่านได้ทราบในช่วงท้ายของการประชุมฯ ว่าในการจัดงานครั้งนี้เราสามารถช่วยลดปริมาณ Carbon Footprint ได้ในปริมาณเท่าใด

หลังจากนั้น ผู้ดำเนินรายการ กราบเรียนเชิญ พลเอก จรัส กุลละวณิชย์ กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ ทำหน้าที่ประธานที่ประชุมฯ เปิดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565

ท่านประธานฯ กล่าวต้อนรับและเปิดการประชุมฯ การประชุมวันนี้มีวาระการประชุมทั้งหมดรวม 4 วาระ จึงเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามลำดับวาระการประชุม ดังนี้

วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565

ประธานฯ ได้นำเสนอสำเนารายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ซึ่งได้จัดทำให้มีขึ้นเมื่อวันอังคารที่ 26 เมษายน 2565 โดยมีสำเนารายงานการประชุมซึ่งได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมหนังสือเชิญประชุม ตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 3 ให้ที่ประชุมพิจารณา โดยคณะกรรมการมีความเห็นว่าได้มีการบันทึกรายงานไว้อย่างถูกต้องตามมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น ดังรายละเอียดที่ปรากฏในสำเนารายงานการประชุมดังกล่าว

หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์และไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดถามคำถาม
ในวาระนี้ ประธานฯ จึงขอให้ที่ประชุมพิจารณาลงมติ

ที่ประชุมได้พิจารณาและมีมติรับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ซึ่งประชุมเมื่อวันอังคารที่ 26
เมษายน 2565 ดังกล่าว ด้วยคะแนนเสียงเป็นเอกฉันท์ดังนี้

มติ	จำนวนเสียง	คิดเป็นร้อยละ
เห็นด้วย	138,869,932	100.0000
ไม่เห็นด้วย	0	0.0000
งดออกเสียง	2	-
รวม	138,869,934	-

หมายเหตุ: ในวาระนี้มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้น จำนวน 5 ราย คิดเป็นจำนวน 33,503 หุ้น รวมผู้ถือหุ้น
มาประชุมจำนวน 66 ราย ถือหุ้นรวมกันได้ 138,869,934 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 69.1031 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้
แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

วาระที่ 2 รับทราบรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ

พลเอก จรัล กุลละวณิชย์ ประธานที่ประชุมฯ กล่าวเชิญ พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร แจ้งต่อ
ที่ประชุมทราบถึงรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ มีรายละเอียดดังนี้

พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ขอเสนอวิทัศน์เกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัทฯ
ก่อนจะรายงานแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ หลังจากวิทัศน์จบลง พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ/
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ได้รายงานต่อที่ประชุมว่า วิทัศน์ที่ท่านผู้ถือหุ้นได้รับชม ได้แสดงถึงความพยายามของพวกเรา
ในการต่อสู้กับสถานการณ์ที่ผ่านมาที่ได้รับผลกระทบจากโควิด 19 และมี Disruption (การเปลี่ยนแปลงของภาวะแวดล้อม
ทางธุรกิจอย่างรุนแรงและรวดเร็ว) มากมาย พวกเรามองเหตุการณ์และจะอย่างไรให้เข้มแข็งขึ้น

ความคืบหน้าในการลงทุนหลัก (Key Investment Update): ผมขออนุญาตอัปเดตการลงทุน ตามที่ท่านผู้ถือหุ้นเห็นใน
วิทัศน์เกี่ยวกับการขยายการผลิตของเราที่จังหวัดสุราษฎร์ธานี มีการลงทุนทั้งสิ้น 1,200 ล้านบาทในเครื่องจักรผลิต PET อาคาร
โรงงานเพื่อการผลิตและสิ่งอำนวยความสะดวกอื่น ๆ โรงงานที่ได้กล่าวถึงนี้จะมีพื้นที่ที่สามารถใส่เครื่องจักรทั้งหมด 3 เครื่อง
ในอนาคต ซึ่งตามแผนหลัก (Master Plan) ของเรา โรงงานที่จังหวัดสุราษฎร์ธานีจะมีเครื่องจักรทั้งหมด 6 เครื่องหรือ 6 ไลน์การผลิต
เมื่อการดำเนินการงานเสร็จแล้วในประมาณต้นปีหน้า (ปี 2566) เราจะมีเครื่องจักรผลิตทั้งหมด 4 เครื่อง เราจะใช้พลังงานสะอาดมาก
ขึ้นในการผลิตสินค้าของเรา โดยจะใช้แผงเซลล์แสงอาทิตย์ (Sola Panel) ทั้งบนหลังคา บนดินและพื้นน้ำ ซึ่งสามารถเพิ่มพลังงาน
สะอาดที่ใช้ได้ปัจจุบันได้ 70% ส่วนเครื่องจักรเครื่องใหม่นั้นจะซื้อจากบริษัท Kronos ซึ่งเป็นบริษัทที่ผลิตเครื่องจักรในอุตสาหกรรมนี้
ที่ดีที่สุดจากประเทศเยอรมนี มีเทคโนโลยีสมัยใหม่สุดในการประหยัดพลังงาน ซึ่งกำลังการผลิตสินค้าประเภทขวด PET จะเพิ่ม
กำลังการผลิตจาก 45 ล้านลิตร/ปี เป็น 78 ล้านลิตร/ปี ซึ่งจะทำให้กำลังการผลิตของบริษัทหาดทิพย์ทั้งหมดเพิ่มจาก 58 ล้านลิตร/ปี
เป็น 91 ล้านลิตร/ปี ทั้งหมดนี้คาดว่าจะนำสินค้าจากการผลิตนี้ออกสู่ตลาดได้ในไตรมาส 1 ปีหน้า (ปี 2566)

ภาพแสดงแผนอาคารโรงงานการผลิตใหม่ซึ่งมีพื้นที่ 12,070 ตารางเมตร พื้นที่นี้สามารถบรรจุไลน์การผลิต 3 ไลน์
โดยในขั้นต้นในไตรมาส 1 ปีหน้า (ปี 2566) จะมีเพิ่มมาอีก 1 ไลน์ ก็คือไลน์การผลิต PET ที่มีกำลังการผลิต 1,000 ขวดต่อหน้าที่
และจะสามารถใช้งานเครื่องจักรการผลิตใหม่นี้ได้ก่อน Peak Season (ฤดูการท่องเที่ยว) ในปีหน้า (ปี 2566) ซึ่งคือก่อน
สงกรานต์ และภาพล่าสุดจากการก่อสร้างซึ่งถ่ายเมื่อวันที่ 18 กรกฎาคม 2565 แสดงให้เห็นว่ามีการก่อสร้างแล้วมีการ
ลงเสาเข็มแล้วทุกอย่างยังเป็นไปตามแผนที่ภาคใต้มีฝนตกหนักก็ตาม

ความริเริ่มด้านห่วงโซ่อุปทานต่าง ๆ (Other Supply Chain Initiatives) : ผมขอเสนอความริเริ่มอื่น ๆ ที่เกี่ยวกับห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) เราจะลงทุนในเรื่อง injection mold (การฉีดขึ้นรูปพลาสติก) ตัวใหม่ injection mold คือตัวที่จะผลิต preform ที่จะมาทำขวดพลาสติก ซึ่งเป็น light weight (น้ำหนักเบา) ซึ่งหมายถึงขวดรูปร่างเหมือนเดิมแต่ใช้พลาสติกน้อยลง ซึ่งมีประโยชน์สองด้านคือ หนึ่งคือลดต้นทุนการผลิต สองคือเป็นที่ดีต่อสิ่งแวดล้อมมากขึ้น ผลิตบรรจุภัณฑ์ (packaging) ขนาดใหญ่ซึ่งก็คือ 1.5 ลิตรและ 2 ลิตร เครื่องจักรใหม่ที่เราซื้อมาด้วยราคาสูงจะใช้เทคโนโลยีใหม่ ด้วยการบรรจุในอุณหภูมิที่สูงขึ้น ทำประหยัดพลังงานได้ ลดการใช้ compressor และการใช้ warmer ลดการใช้พลังงานจากเครื่องจักรลงและมีประหยัดมากขึ้น เปลี่ยนจากการใช้ Resistance heat มาเป็น Induction heat และมีประหยัดมากขึ้น และนอกเหนือจากนั้นมีการพยายามเปลี่ยนหลอดไฟทั้งหมดเป็น LED ซึ่งจะช่วยในอีกทางหนึ่ง นอกจากนั้นเป็นเรื่องของการใช้พลังงานสะอาด ไม่ว่าจะเป็นการใช้ LPG และ NPG ซึ่งจะช่วยในการประหยัดและเรื่องของสิ่งแวดล้อม ในเรื่องของน้ำเคยเรียนท่านไปแล้วว่าเรามีโปรแกรมเรื่องน้ำมากมายและเราสามารถไปอยู่ระดับ water neutrality (การใช้น้ำเป็นศูนย์) มา 6-7 ปีแล้ว หมายความว่าเราใช้น้ำเท่าไรจากแหล่งน้ำตามธรรมชาติ เราก็จะปล่อยน้ำกลับคือ สุธรรมชาติในจำนวนที่เท่ากัน ซึ่งเราทำได้หลายปีแล้ว สิ่งที่เราพยายามทำต่อไปก็คือเป็นบริษัทที่มี carbon neutral (ความเป็นกลางทางคาร์บอน) ซึ่งผมก็ยังไม่ขอพูดรายละเอียดตรงนี้เพราะเป็นเรื่องค่อนข้างละเอียด เรามีการประหยัดน้ำเป็นการนำน้ำกลับมาใช้ใหม่ให้มากขึ้นและยังมีโปรแกรมอื่น ๆ อีกมากมาย เช่น การใช้พลังงานไฟฟ้า รถไฟฟ้าของเราซึ่งใช้ดีเซลอยู่ เราก็ใช้ไฟฟ้าให้มากขึ้น การใช้รถขนส่งระยะไกลที่ใช้ NGV ถึงแม้จะมีอุปสรรคหลายอย่างในการเติมแก๊สหรืออื่น ๆ ก็ตาม แต่ทำให้ดีกับสิ่งแวดล้อม และปล่อยก๊าซเรือนกระจกหรือ CO2 ออกไปต่อสิ่งแวดล้อมน้อยหรือไม่มีเลย แล้วก็การใช้รถขนส่งไฟฟ้า 100% ซึ่งตอนนี้กำลังศึกษาอยู่ว่าจะถึงจุดคุ้มทุนเมื่อไหร่

จะมีการลงทุนอย่างต่อเนื่องในทุก ๆ ปี สิ่งเหล่านี้เป็นการลงทุนล่วงหน้าก่อน Demand (ความต้องการ) จะเกิดขึ้น ไม่ใช่ว่าความต้องการเกิดแล้ว แต่เราไม่มีความพร้อม เราจึงต้องเตรียมตัวตลอด มีการลงทุนในเรื่องรถขนส่ง รถขาย และยานพาหนะต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง มีการลงทุนเรื่องของอุปกรณ์สำหรับทำความเย็นเครื่องดื่ม ไม่ว่าจะเป็นตู้เย็น ตู้กด หรือตู้ vending (เครื่องจำหน่ายสินค้าอัตโนมัติ) ต่าง ๆ ที่เรามีทั่ว 14 จังหวัดภาคใต้ และต้องมีการลงทุนในเรื่องของขวด ลัง เพราะเรายังมีธุรกิจแบบคีนขวดอยู่ จึงต้องลงทุนอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการลงทุนในเรื่องของ IT (เทคโนโลยีสารสนเทศ) ซึ่งมีความสำคัญ ท่านจะเห็นจากในวิดีโอที่เราได้ใช้ IT มาช่วยอย่างมาก ไม่ว่าจะเป็น image recognition (การจดจำรูปภาพ) ใช้อุปกรณ์ตรวจสอบความต้องการของร้านค้าและสามารถให้บริการอย่างรวดเร็วและทันเวลา และสุดท้ายคือการลงทุนในสาธารณูปโภคต่าง ๆ อาทิ คลังสินค้าและสำนักงาน เราจำเป็นต้องลงทุนการตลาดซึ่งเรามองระยะยาว 10-20 ปี การสร้างส่วนแบ่งตลาด, preference (ความชื่นชอบ) และ Brand royalty (ความภักดีในแบรนด์) ทั้งสำหรับ Coca-Cola และบริษัทหาดทิพย์ ดังที่ท่านเห็นว่าส่วนแบ่งตลาดยังเป็นที่หนึ่งในภาคใต้ เราจำเป็นต้องมีการลงทุนอย่างที่ท่านเห็นไม่ว่าจะเป็นการสร้าง visibility (การมองเห็นสินค้าได้ชัด) และ availability (การมีจำหน่าย) ของสินค้าเราในตลาดในทุกๆ ช่องทาง ไม่ว่าจะเป็นตลาดทั่วไปหรือตลาด Modern trade สิ่งเหล่านี้ต้องใช้การลงทุนและการวางแผนที่มีความอ่อนตัวและสอดคล้องกับสถานการณ์ที่เปลี่ยนไปที่ปัจจุบันคนอยู่บ้านและซื้อสินค้ามากขึ้นทุกวัน

Business Update ผลงานที่ผ่านมาใน 5 เดือนแรกของปี 2565 สำหรับตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ (Non-Alcoholic Ready to Drink : NARTD) ในภาคใต้ ตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์มีอัตราการเติบโตในร้อยละ 3.6 ซึ่งเมื่อเทียบกับปี 2564 ในช่วงเวลาเดียวมีอัตราการเติบโตถดถอยในร้อยละ -8.5 จะเห็นได้ว่าการฟื้นตัวได้เริ่มขึ้นแล้ว และสำหรับทั่วประเทศไทย ตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ (Non-Alcoholic Ready to Drink : NARTD) มีขนาดเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 2.1 เมื่อเทียบกับปี 2564 มีอัตราการเติบโตถดถอยอยู่ที่ร้อยละ -7.5 เราสามารถฟื้นตัวได้เร็วกว่าภาคอื่นของไทย อาจจะเป็นเพราะว่าตลาดของเรามีความสัมพันธ์กับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ทั้งนักท่องเที่ยวท้องถิ่นและนักท่องเที่ยวต่างชาติกลับมา น้ำอัดลมมีอัตราเติบโตร้อยละ 3.0 ผลิตภัณฑ์น้ำตาลมีบรรจุขวดมีอัตราเติบโตร้อยละ 12.8 และน้ำผลไม้มีอัตราเติบโตร้อยละ 7.7 ซึ่งเมื่อเทียบกับปี 2564 ที่มีการหดตัวอย่างรุนแรง ส่วนแบ่งตลาดของหาดทิพย์ในตลาดเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ (Non-Alcoholic Ready to Drink : NARTD) เท่ากับร้อยละ 26.1 ส่วนแบ่งตลาดของหาดทิพย์ในตลาดน้ำอัดลมสามารถรักษาระดับร้อยละ 81.1 และยังสามารถเพิ่มส่วนแบ่งตลาดของน้ำดื่มมาอยู่ที่ร้อยละ 6.8 ภาพรวมส่วนแบ่งตลาดของหาดทิพย์ เรายังสามารถรักษาระดับของผู้นำ

ในตัวเลขที่สูงได้อยู่ แต่ทั้งนี้เราไม่ได้นิ่งนอนใจเรายังคงมุ่งหน้าต่อไป เพื่อให้ดีขึ้นไม่ว่าจะเป็นเรื่องส่วนแบ่งตลาดและเรื่องความรักของลูกค้าที่มีให้องค์กร

การฟื้นตัวของการท่องเที่ยว: เดือนพฤษภาคม 2565 มีนักท่องเที่ยวต่างชาติมาภาคใต้ทั้งหมด 295,000 คน เมื่อเทียบกับนักท่องเที่ยวมาประเทศไทยทั้งหมด 995,000 คน เท่ากับว่านักท่องเที่ยวที่มาประเทศไทยมาภาคใต้ประมาณเกือบหนึ่งส่วนสาม อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวมีความสำคัญอย่างมากกับหาดทิพย์ ไม่ใช่แค่จำนวนนักท่องเที่ยว แต่รวมถึงธุรกิจ SME ต่าง ๆ ที่เกี่ยวพันเกี่ยวเนื่องใน Supply Chain (ห่วงโซ่อุปทาน) ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่ได้รับการฟื้นตัวขึ้นมา

ยอดขายในครึ่งปีแรกของปี 2565 ฟื้นตัวจากปีก่อนหน้าสืบเนื่องจาก (1)การท่องเที่ยวกลับมา (2)การผ่อนปรนมาตรการ Covid 19 จากรัฐบาล (3)ความมุ่งมั่นและการดำเนินงานต่อเนื่องในการปฏิบัติการทางการตลาด(Market Execution) เข้าไปบริหารงานในร้านค้า เพิ่มยอดขาย และใช้เทคโนโลยีเข้ามาช่วย ทำอย่างไรให้ร้านค้าขายสินค้าของเราให้ดีขึ้น ซึ่งมีรายละเอียดมากมาย ต้องดำเนินต่อไป (4)การให้การช่วยเหลือลูกค้าในช่วงวิกฤติที่ผ่านมาเกือบสามปี จะเป็นได้ว่าลูกค้าล้มหายในเชิงธุรกิจ ผมขอยกตัวอย่างร้านสะดวกซื้อที่ไม่ขอเอ่ยชื่อ ตั้งแต่ช่วงโควิด19 มีการปิดร้านไปร้อยละสามสิบ จนปัจจุบันยังไม่กลับมา ถ้าท่านดูในตลาดทั่วไป ร้านของชำ ร้านอาหาร และร้านก๋วยเตี๋ยวปิดกิจการกันมากมาย เราจะทำอย่างไรที่จะให้ความช่วยเหลือกับลูกค้าเหล่านั้นได้ ให้เขาพอหายใจได้ ไม่ใช่เข้าไปเร่งรัดหรือไปเพิ่มความกดดันกับเขา เพราะเราเชื่อว่าธุรกิจเหล่านั้นยังไปได้ ถ้าเราช่วยเหลือเขาเล็ก ๆ น้อย ๆ เช่น การยืดระยะเวลาหนี้ ทำอย่างไรที่จะดูแลเขาเป็นลูกค้าและเราเป็นคู่คิด โดยตามศักยภาพที่เรามีและทำได้ นี่เป็นส่วนสำคัญที่ทำให้ลูกค้าฟื้นตัวและกลับมาขายของ ๆ เราได้ (5)การบริหารการเติบโตของรายได้ (Revenue Growth Management Implementation) ผมขอไม่ลงรายละเอียดตรงนี้ เป็นการที่เราแบ่ง segment ภาคใต้ของเราในการที่เราจะขายของ ๆ เรา แปรนต์ไหน บรรจุภัณฑ์และขนาดแบบไหน ด้วยราคาที่เท่าไร ไม่ใช่ขนาดเดียวขายทุกที่ ทั้งนี้ เพื่อจุดประสงค์เพิ่มรายได้ให้สูงที่สุดให้ได้รายได้ที่เหมาะสมและมากที่สุดเท่าที่ทำได้

ผลของต้นทุนที่สูงขึ้นและเงินเฟ้อ (Headwinds from higher COGs and Inflation): (1)อัตราเงินเฟ้อ (2)การขึ้นราคาของวัตถุดิบทุกประเภท ไม่ว่าจะเป็นน้ำมัน พลาสติก กระป๋องอลูมิเนียม น้ำมันขึ้นมา 40% เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน บรรจุภัณฑ์ราคาเพิ่มมากกว่า 50% เมื่อเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน เป็นต้น ด้วยสถานการณ์ปัจจุบันยังมีแนวโน้มที่วัตถุดิบจะเพิ่มต่อไป (3)ภาษีสรรพสามิตหรือภาษีนํ้าตาลเฟส 3 (ไตรมาส 4 ปี 2565) เรายุบรวมกับสมาคมอุตสาหกรรมเครื่องดื่มไทยกับกรมสรรพสามิตมาตลอด แต่ยังไม่ได้รับการตัดสินใจว่าจะยืดระยะเวลาของการบังคับใช้กฎหมายหรือไม่ อย่างไรก็ดี ถ้าไม่มีการยืดเวลา เราจะได้รับผลกระทบอย่างแน่นอน (4)การเพิ่มขึ้นของหนี้สินครัวเรือน (Increase Household Debts) เพิ่มขึ้นมา ส่งผลกระทบโดยตรงต่อเรา เพราะสินค้าของบริษัท หาดทิพย์ จัดอยู่ในสินค้าฟุ่มเฟือย ดังนั้น เมื่อประชาชนมีเงินใช้สอยลดลง การตัดสินใจซื้อสินค้าของเราอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ หรือไม่มีความจำเป็น เป็นเรื่องที่ต้องระวัง (5)ความไม่แน่นอนของการแพร่ระบาดของโควิด 19 (Uncertainty of Covid 19 pandemic) ยังไม่รู้ว่าจะระบาดนี้จะจบลงอย่างไร เป็นเรื่องที่เราจะปรับตัวต่อไป และต้องหาหนทางกันต่อไปที่จะทำให้สินค้าของเราไปถึงมือผู้บริโภค ไปถึงลูกค้าของเราครบถ้วนตรงเวลา

ความคืบหน้าของ บริษัท หาดทิพย์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด: ปัจจุบันบริษัทกำลังก่อสร้างบ้านจัดสรรที่จังหวัดสงขลา ชื่อโครงการ Haven อยู่ห่างจากบริษัทหาดทิพย์ไปประมาณ 3 กิโลเมตร ห่างจากห้างสรรพสินค้า Central Festival ประมาณ 5 กิโลเมตร และอยู่ห่างจากสนามบินหาดใหญ่ 15 นาที โครงการ Haven มีทั้งหมด 65 หลัง และจะเปิดขายในครึ่งปีหลังของปี 2565 และคาดการณ์ว่าปีนี้จะขายได้อย่างน้อยสุด 10 หลัง ซึ่งการก่อสร้างบ้านตัวอย่างและออฟฟิศสำนักงานขายคืบหน้าไป 85% สำหรับบ้านที่ส่งมอบให้ผู้ซื้อการก่อสร้างคืบหน้าไปแล้ว 75% เป็นครั้งแรกที่เราใช้ศักยภาพที่เรามีอยู่ในพื้นที่และใช้ Land bank (ที่ดินที่มีอยู่) นำสินทรัพย์ที่ไม่ได้สร้างรายได้ นำมาสร้างรายได้ จากที่ท่านได้เห็นว่าอุตสาหกรรมของเราได้พบอุปสรรคอย่างต่อเนื่อง ไม่ว่าจะเป็นการแข่งขัน ภาษี โรคระบาดหรือภัยพิบัติอื่น ๆ ที่ภาคใต้มักจะเจอ ถ้ามองไป 10-20 ปี ข้างหน้า เราต้องการมีแหล่งรายได้ใหม่ ๆ เราต้องกระจายความเสี่ยงและนี่เป็นการดำเนินตามแผน Diversification (กระจายความเสี่ยง) เราก็คิดว่า เรามีโอกาสที่จะมอบสินค้าที่คนในพื้นที่อยากจะได้แต่ไม่มีมาก่อน ไม่ว่าจะเป็นในเรื่องการออกแบบหรือการรักษาความปลอดภัย และขอเสนอวิทัศน์ของโครงการ Haven นี้ครับ

คุณอัมรินทร์ कुमार เชรชธา ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (CFO) รายงานต่อที่ประชุมว่า สำหรับวันนี้ผมขอพูดถึงแนวทางและเป้าหมายของปี 2565 ผมจะขอพูดถึงแนวทางธุรกิจหลักธุรกิจอื่น ๆ รวมถึงบริษัทย่อยด้วยครับ ในส่วนธุรกิจหลัก

เรามีทั้งหมด 4 หลัก หลักแรกคือการเพิ่มกำไรเราจะทำด้วยการใช้ความคิดริเริ่มต่าง ๆ เพื่อบริหารรายได้ให้เติบโต มีสามประการที่เราจะเพิ่มรายได้ได้ (1) เราจะมีการทำ Package ที่หลากหลายให้ผู้บริโภค (2) การลดราคาและโปรโมชั่นด้านราคาให้แก่ลูกค้า (3) การเพิ่มราคาและการปรับราคา จะมีการปรับราคาสินค้าเพิ่มขึ้น ซึ่งจะเริ่มในเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งจะช่วยผลักดันผลประกอบการในครึ่งปีหลังปี 2565 และแน่นอนว่าแผนการเพิ่มราคาจะส่งผลอย่างเต็มที่ต่อผลประกอบการในปี 2566 ส่วนที่สองคือการจัดจำหน่ายที่มีความรวดเร็ว ปรับเปลี่ยนให้รวดเร็วเท่าทันกับความต้องการที่เปลี่ยนไป เพราะว่าในช่วงโควิด 19 มีการเพิ่มสัดส่วนการขายในส่วนอื่น ๆ มากขึ้น ซึ่งตอนนี้มาตรการโควิด 19 ต่าง ๆ ได้ลดลงและสถานการณ์โควิด 19 ปรับตัวดีขึ้น ยอดขายในร้านสะดวกซื้อ 7-11 Supermarket และ Hypermarket เพิ่มขึ้น เราจึงอยากมุ่งไปที่ช่องทางนั้น ส่วนที่สามคือผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ ซึ่งเราก็คงอยากผลักดันสินค้าที่เป็นเครื่องดื่มที่ไม่มีน้ำตาลหรือมีน้ำตาลน้อย ผลิตภัณฑ์มีพวกรสชาติใหม่ ๆ หรือโค้ก ซีโร่ ซึ่งเป็นนวัตกรรมของเรา ส่วนที่สี่คือการสร้างอุปสงค์ต่าง ๆ

ส่วนด้านธุรกิจอื่น ๆ ของบริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) ธุรกิจแรกคือ ธุรกิจการค้า (Commercial) ธุรกิจที่สองคือ อาหารและเครื่องดื่ม ผ่านทางการจัดตั้งร้านอาหารโดยร่วมเป็นหุ้นส่วนกับ Zen Group และธุรกิจที่สามคือ ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ซึ่งพลตรี พชร รัตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ได้กล่าวถึงซึ่งจะมีการเปิดตัวโครงการใหม่ที่อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา

สำหรับเป้าหมายการเติบโตรายได้ของบริษัทฯ ในปี 2565 คาดว่าจะเติบโตในอัตราร้อยละ 6.0-8.0 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า (ปี 2564) เราได้เห็นความต้องการของสินค้าของเราเพิ่มมากขึ้นในไตรมาส 2 ปี 2565 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1 ปี ทางด้านรายได้จากธุรกิจใหม่ (บริษัทย่อย) นั้น เราคาดว่าจะสามารถมีรายได้เป็นสัดส่วนร้อยละ 3.0-4.0 ของรายได้ของกลุ่มทั้งหมดอย่างที่ได้แจ้งให้ทราบก่อนหน้านี้ต้นทุนการผลิตได้เพิ่มมากขึ้น จึงได้ทำการบรรเทาผลกระทบด้วยการบริหารค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ ความท้าทายหลักของบริษัทฯ ในปี 2565 ก็คือภาณิน้ำตาลซึ่งคาดว่าจะส่งผลในไตรมาส 4 ปี 2565 และความกดดันจากต้นทุนที่เพิ่มสูงขึ้น จึงจะบรรเทาด้วยการบริหารรายได้ให้เติบโตและเพิ่มผลิตภัณฑ์ให้มากขึ้น ซึ่งทั้งหมดนี้คือสถานการณ์ของปี 2565 เราจะทำการปรับราคาในเดือนสิงหาคม 2565 ซึ่งคาดว่าจะเห็นผลต่อผลประกอบการที่เพิ่มขึ้นอย่างเต็มที่ในปี 2566

หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์

คุณภาณุภูมิ สุขสมวัฒน์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม: แนวโน้มภาณิน้ำตาลที่จะใช้อัตราใหม่ในวันที่ 1 ตุลาคม 2565 นี้จะมีการเลื่อนหรือไม่ครับ เนื่องจากเข้าใจว่ามีการเจรจาให้พิจารณาเลื่อนออกไป และสำหรับอัตราภาณิน้ำตาลในเฟสสุดท้ายตามกฎหมายหรือข้อกำหนด สามารถยกเลิก ไม่ทำตามนั้นได้หรือไม่ หรืออย่างไรก็แล้วแต่ต้องมีการขึ้นอัตราตามที่ประกาศไว้

คำตอบ: ถ้าถามว่าจะเลื่อนได้ไหมในไตรมาส 4 ปีนี้ (ปี 2565) เรายังไม่ได้รับคำตอบจากกรมสรรพสามิต ผมก็คาดเดาไม่ได้ว่ากรมสรรพสามิตจะตัดสินใจอย่างไร เข้าใจในจุดของเขาด้วยว่าเขาต้องการที่จะหารายได้ให้รัฐมากขึ้น แต่อย่างไรก็ดีเมื่อพิจารณาอย่างรอบคอบแล้ว ถ้าอุตสาหกรรมนี้อยู่ไม่ได้ รัฐก็จะได้รายได้น้อยลง ถ้าเขาเข้าใจในจุดนี้ เขาก็จะให้เวลาเราหายใจมากขึ้น ต้องรอดูต่อไป ส่วนในจุดที่ถามถามว่าจะยกเลิกไปเลยไหม ผมคิดว่าคงเป็นไปได้ ผมคิดว่าภาณิน้ำตาลจะมีหนักขึ้นรวมถึงจะไปในด้านของภาณิน้ำตาลบรรจุภัณฑ์ด้วย (Packaging tax) เรายังไม่ได้หวั่นกลัวในเรื่องนี้ เพราะคิดว่าเรามีความรับผิดชอบต่อสังคม ถ้าผู้บริหารประเทศชาติคิดว่า เราสมควรต้องเสียภาณิน้ำตาลในเรื่องของบรรจุภัณฑ์ เรายินดีอย่างยิ่ง แต่กรรมวิธีในการดำเนินงานมีหลายวิธีเพื่อให้มั่นใจว่าภาณิน้ำตาลที่รัฐเก็บไป เพื่อรักษาส่งแวดล้อมอย่างถูกต้อง อันนี้เป็นเรื่องที่เราต้องคุยต่อไปในรัฐบาล

คุณธีรชิต เลิศชัยพัฒนกุล ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น ทั้งหมด 2 คำถาม และ พลตรี พชร รัตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถามที่ 1 : อยากทราบว่าในอดีตที่ผ่านมา ทางบริษัทฯ ได้ผ่านช่วงเวลาที่เงินเฟ้อสูงและต้นทุนสูงมาอย่างไร และมีการนำบทเรียนในอดีตมาใช้ในภาวะปัจจุบันอย่างไรครับ

คำตอบ: ใช่ครับ เราเคยผ่านร้อนผ่านหนาวมานานมาก แต่อย่างที่เรียนให้ท่านทราบ 8% inflation rate (อัตราเงินเฟ้อ) เราไม่เห็นกันนานมาก ไม่ทราบครั้งสุดท้ายเมื่อไหร่ แนนอนที่สับสนทเรียนต่างๆ ในอดีต ย่อมมีผลต่อการดำเนินงานของเรา ในปัจจุบัน ย่อมมีผลต่อการเพิ่มประสิทธิภาพ ในการทำงาน โดยเฉพาะอย่างยิ่งในด้านการผลิตเป็นสิ่งสำคัญ ที่เราต้องทำใน ทุก ๆ วัน ที่ทีมของหาดทิพย์เข้ามาทำงาน เรื่องหนึ่งที่ผมเรียนไปแล้ว คือเรื่อง Light Weighting คือ ทำอย่างไรให้บรรจุก๊าซของ เรานั้น ใช้ทรัพยากรให้น้อยลง หนึ่งลดต้นทุน สองลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม ขึ้นต่อไปใช้พลังงานให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เหตุผลเดียวกัน Efficiency Program (โครงการสร้างประสิทธิผล) ต่างๆ เป็นสิ่งที่ต้องทำอย่างต่อเนื่องและต้องมีความคิดริเริ่ม ใหม่ๆ และใช้เทคโนโลยีใหม่เข้ามาช่วย เพื่อรักษาให้เรามีผลกำไรได้ ส่วนประการอื่น ๆ นั้น แนนอนที่สุดเราต้องมีความ อ่อนตัวปรับเปลี่ยนตัวเองให้เข้ากับโลกที่เปลี่ยนไปอย่างรวดเร็ว ผมเน้นเรื่องคน เรื่องบุคลากรของหาดทิพย์ในทุกระดับชั้นไม่ว่าจะผม หรือคุณป้าในวิเทศน์ที่ปลูกต้นไม้ให้เรามีสิ่งแวดล้อมที่ดีขึ้น ทุก ๆ คนของหาดทิพย์ต้องพัฒนาตัวเองให้ก้าวให้ทันยุค ปัจจุบันที่เราไม่เคยเห็นการเปลี่ยนแปลงที่เร็วขนาดนี้ ดังนั้น agility หรือความพร้อมที่จะเปลี่ยน ไม่ใช้กลัวการเปลี่ยนแปลง เพื่อให้เราไปหนึ่งก้าวข้างหน้าของการเปลี่ยนแปลง

คำถามที่ 2: ทางทีมผู้บริหารมีกลยุทธ์อย่างไรบ้างในการนำ big data เกี่ยวกับลูกค้ามาใช้เพื่อการออกสินค้าใหม่ ๆ และได้เห็น ผลตอบรับอย่างไรบ้างเมื่อเทียบกับในอดีต

คำตอบ: ในเรื่องของการประมวลผลข้อมูลต่างๆ เราต้องทำในกรอบของ PDPA เราต้องระมัดระวังมากในการรักษาข้อมูลของ ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทั้งหมด เทคโนโลยีต่าง ๆ ในด้านของ information ในวิเทศน์ท่านจะเห็นได้ว่าเราใช้ไปแม้กระทั่งอุปกรณ์ ที่อาศัยของ image recognition (การจดจำรูปภาพ) หรือ IR ที่จะทำให้พนักงานขายของเรามีเวลาในร้านค้ามากขึ้น เวลาที่เหลือ เอาไปใช้ในการสร้างความสัมพันธ์ เราไม่ได้ขายของอย่างเดียว การซื้อการขายใคร ๆ ก็ขายได้ แต่ถ้าเขาซื้อกับคนที่เขารัก คนที่เขาไว้วางใจกับคนที่ไม่ได้มาโกหกหลอกลวง เขาจะคบกับเรานาน การใช้ IR ทำให้พนักงานขายที่เขาไปในร้านแต่ละวัน มีเวลามากขึ้น จะใช้เวลาที่เหลือในการจัดแซ่สินค้า โซว์สินค้า และการพูดคุยเสนอสินค้าใหม่ ๆ นวัตกรรมใหม่ ๆ ดังนั้น ในเรื่อง information system (ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ) ที่เรานำมาใช้ หรือ Big data ที่ท่านถามมา เรานำมาประมวลในกรอบ PDPA ขอยืนยันว่า เราได้รับประโยชน์จากตรงนี้มาก โดยเฉพาะในเรื่อง online channel (ช่องทางออนไลน์) ที่ตอนนี้เราเริ่มเข้าไปมีการดำเนินการแล้ว ท่านจะเห็นว่าสินค้าของเราอยู่ในทุกช่องทางออนไลน์ ไม่ว่าจะเป็น food aggregator (ผู้ประกอบการ ที่ทำหน้าที่รวบรวมร้านอาหารประเภทต่าง ๆ) ยี่ห้อไหนก็ตาม ในช่องทางของ real player ต่าง ๆ เรามีสินค้าของเราขายอยู่แล้ว ช่องทางที่ได้ฝ่ายการตลาดนำมาวิเคราะห์การตอบรับหรือความนิยมชมชอบสินค้าในแต่ละกลุ่มสินค้ามีอย่างไรจากผู้บริโภคและ ลูกค้า

ที่ประชุมผู้ถือหุ้นรับทราบรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับแผนการลงทุนและแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ตามที่พลตรี พชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และ คุณอัมรินทร์ คุมาร์ เซรธธา ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (CFO) ได้สรุป เสนอ

วาระนี้เป็นวาระเพื่อทราบไม่มีการลงคะแนนเสียง

วาระที่ 3 พิจารณานุมัติเพิ่มจำนวนกรรมการบริษัท และแต่งตั้งกรรมการเข้าใหม่จำนวน 2 ท่าน

ประธานฯ ได้แจ้งต่อที่ประชุมว่าคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน (ไม่รวมกรรมการผู้มีส่วนได้เสีย) ได้ พิจารณากลับกรองอย่างรอบคอบ และมีความเห็นว่ากรรมการทั้ง 2 คน เป็นผู้มีความรู้ ความสามารถ ความชำนาญ มีประสบการณ์การทำงานที่เป็นที่ยอมรับ มีความพร้อมที่จะอุทิศเวลาในการปฏิบัติหน้าที่ในฐานะกรรมการ มีคุณสมบัติ เหมาะสม เชื่อว่าสามารถปฏิบัติหน้าที่กรรมการอย่างมีประสิทธิภาพ สามารถให้ข้อคิดและข้อเสนอแนะต่อคณะกรรมการและ บริษัท ทั้งนี้ ข้อมูลเบื้องต้นของกรรมการที่ได้รับการเสนอชื่อเป็นกรรมการบริษัทได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมกับหนังสือเชิญประชุม ปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 4

อนึ่ง กรรมการเข้าใหม่ทั้ง 2 ท่านมีคุณสมบัติเหมาะสมไม่เคยถูกลงโทษไล่ออกหรือปลดออกฐานทุจริตต่อหน้าที่ ไม่เคยรับโทษจำคุก ในความผิดเกี่ยวกับทรัพย์สินที่ได้กระทำโดยทุจริต และไม่ได้ประกอบกิจการ หรือเข้าเป็นหุ้นส่วนหรือผู้ถือหุ้น ในนิติบุคคลอื่นที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันกับกิจการของบริษัทฯ และไม่มีลักษณะต้องห้าม ตามพระราชบัญญัติ บริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) พระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) ประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และประกาศคณะกรรมการกำกับ ตลาดทุนที่เกี่ยวข้อง

สำหรับนาย สวินท์ ขาดิสุวรรณ มีคุณสมบัติเหมาะสมเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ สามารถให้ความเห็น ได้อย่างเป็นอิสระและเป็นไปตามเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง และไม่มีลักษณะต้องห้ามตามมาตรา 68 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชน จำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และไม่มีลักษณะที่แสดงถึงการขาดความเหมาะสมตามมาตรา 89/3 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 แก้ไขเพิ่มเติมโดยพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2551 ประกอบประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ที่ กจ. 8/2553

คณะกรรมการซึ่งไม่รวมกรรมการผู้มีส่วนได้เสีย ได้พิจารณากลั่นกรองอย่างรอบคอบถึงคุณสมบัติของกรรมการ ทั้ง 2 คน ที่ได้ผ่านกระบวนการสรรหาและกลั่นกรองคุณสมบัติจากคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนแล้ว จึงมีมติ เห็นชอบตามความเห็นของคณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน เห็นควรเสนอที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติเพิ่ม จำนวนกรรมการบริษัท และแต่งตั้งกรรมการเข้าใหม่จำนวน 2 คน จากจำนวนคณะกรรมการบริษัท เดิม 12 คนเป็น 14 คน โดย นายสวินท์ ขาดิสุวรรณ เป็น กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ และนายปรกรณ์ สุขุม เป็น กรรมการ

ประธานฯ มอบหมายให้คุณยรรยง เมธาวาณิชย์ ประธานกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนกล่าวเพิ่มเติม ในวาระนี้ คุณยรรยง เมธาวาณิชย์ ได้กล่าวต่อที่ประชุมว่า ในฐานะตัวแทนของกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน ขอกล่าวถึงคุณสมบัติของกรรมการที่ได้รับการเสนอทั้งสองท่าน

ท่านแรก คุณสวินท์ ขาดิสุวรรณ ได้รับการเสนอให้แต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ ดังที่ข้อมูล เบื้องต้นของคุณสวินท์ได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมกับหนังสือเชิญประชุม ปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 4 คุณสวินท์ จบการศึกษามาทางด้านบัญชีและการเงินจาก Loughborough University ประเทศอังกฤษ และจบการศึกษาระดับปริญญาโท จาก London School of Economics ประเทศอังกฤษด้านเศรษฐศาสตร์ ท่านมีประสบการณ์ด้านการเงินจากบริษัททางการเงิน ระดับนานาชาติที่เป็นที่ยอมรับ อาทิเช่น เคยดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ บริษัท CLSA ประเทศไทย และกรรมการผู้จัดการ บริษัท Natwest Group ประเทศไทย อีกทั้งท่านยังเป็นผู้ก่อตั้งและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท Paragon Partners ในประเทศไทยและฮ่องกง ซึ่งมีลูกค้าในระดับนานาชาติทั้งไทยและต่างชาติ คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน เล็งเห็นว่าท่านมีคุณสมบัติเหมาะสมที่จะเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบของบริษัทหลักทรัพย์ จำกัด (มหาชน) และ จะสามารถให้คำแนะนำเป็นประโยชน์ได้อย่างดีเยี่ยมทั้งทางด้านการเงินและการบัญชีและทางด้านการดำเนินธุรกิจในระดับ นานาชาติ เพื่อพัฒนาและเสริมสร้างศักยภาพของบริษัทฯ

ท่านที่สอง คุณปรกรณ์ สุขุม ได้รับการเสนอชื่อเป็นกรรมการ ดังที่ข้อมูลเบื้องต้นของคุณปรกรณ์ได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้น พร้อมกับหนังสือเชิญประชุม ปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วยลำดับที่ 4 คุณปรกรณ์จบการศึกษาปริญญาตรีเกียรตินิยมด้าน Biochemistry จาก University of London ประเทศอังกฤษ และจบการศึกษาระดับปริญญาโทจากสถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจ ศศินทร์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย สาขาวิชาการเงินและธุรกิจระหว่างประเทศ ท่านมีประสบการณ์การบริหารงานองค์กร ขนาดใหญ่หลายองค์กร ทั้งนี้ ตำแหน่งงานบริหารล่าสุดของท่านคือประธานกรรมการบริหาร บริษัท พรีเมียร์ โปรดักส์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทที่จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย อีกทั้งท่านยังเป็นผู้ก่อตั้ง บริษัท คาสเซล พาร์ท เนอร์ จำกัด ซึ่งให้คำปรึกษาด้านธุรกิจในหลากหลายธุรกิจแก่ลูกค้าจำนวนมาก คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทน เล็งเห็นว่าท่านมีคุณสมบัติเหมาะสมที่จะเป็นกรรมการของบริษัทหลักทรัพย์ จำกัด (มหาชน) จะสามารถให้คำแนะนำและมุมมอง

การดำเนินธุรกิจที่หลากหลายที่เป็นประโยชน์แก่บริษัท เพื่อให้บริษัทฯ สามารถนำไปใช้โดยเฉพาะอย่างยิ่งในสถานการณ์ที่มีการแข่งขันและการเปลี่ยนแปลงอย่างต่อเนื่องในยุคปัจจุบันได้เป็นอย่างดี

หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์

คุณภาควุฒิ สุขสมวัฒน์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม: สอบถามถึงความจำเป็นและประโยชน์ที่จะได้รับจากการที่มีกรรมการเพิ่มเข้ามา 2 ท่าน

คำตอบ: ผมขอตอบคำถามนี้ในฐานะที่เป็นประธานเจ้าหน้าที่บริหารและเป็นกรรมการบริษัท ผมถือว่าบริษัทหาดทิพย์โชคดีมากที่ได้มีโอกาสที่ได้เชิญสุภาพบุรุษทั้งสองท่านมาเป็นกรรมการของบริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) ทั้งสองท่านมีประสบการณ์ทำงานที่ยาวนานในแต่ละด้านที่จะเป็นประโยชน์ในธุรกิจของเรา คุณปกรณ์ สุขุม ท่านเป็นนักอุตสาหกรรมที่มีประสบการณ์ในบริษัทใหญ่ ๆ มากมาย ล่าสุดท่านเป็นประธานกรรมการบริหารของบริษัท ฟรีเมียร์ โปรดักส์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทชั้นนำของเมืองไทย ด้านคุณสวินท์ background มีประสบการณ์ด้านการเงินมาอย่างโชกโชน ท่านเคยบริหารบริษัทนานาชาติ ไม่ว่าจะเป็น กรรมการผู้จัดการ (Country Managing Director) บริษัท Natwest Group, ประเทศไทยและปัจจุบันท่านเป็นประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท Paragon Partners, ประเทศไทย และ Hong Kong SAR ซึ่งเป็นบริษัทที่ปรึกษาทางการเงิน ผมคิดว่าบริษัท หาดทิพย์ จะได้รับประโยชน์อย่างยิ่งจากประสบการณ์ของท่านทั้งสองนี้ ทั้งทางด้านอุตสาหกรรมที่คุณปกรณ์จะนำมาให้กับเรา และคุณสวินท์ที่จะช่วยแนะนำในระดับ Board of Directors (คณะกรรมการบริษัท) ในเรื่องทางการเงินการลงทุนต่าง ๆ นอกเหนือจากประสบการณ์ทั้งสองท่านนี้แล้ว ท่านยังมีภาวะผู้นำ ซึ่งผมคิดว่าเป็นสิ่งสำคัญที่เราจะมีผู้นำที่เข้มแข็ง มีวิสัยทัศน์ที่กว้างไกล มี connection ที่ดี ที่จะมาช่วยให้ Board of Directors (คณะกรรมการบริษัท) มีประสิทธิภาพ เราไม่ต้องการ passive board เราต้องการคนที่มีประสบการณ์ มีความคิด มีความกล้า ที่จะแนะนำผู้บริหารได้ว่า Direction (ทิศทาง) ของบริษัทฯ ควรเป็นอย่างไร สภาพแวดล้อมในธุรกิจของเราข้างนอกเป็นอย่างไร เราต้องปรับตัวอย่างไร ให้ความสำคัญเป็นหนึ่งได้ ทั้งสองท่านจะช่วยเราได้อย่างมาก ผมมีความมั่นใจเช่นนั้นและมีความยินดีอย่างยิ่งที่คณะกรรมการสรรหาและพิจารณาคำตอบแทนได้เสนอทั้งสองท่านนี้เข้ามาในที่ประชุม

คุณพูนศรี การเจริญกุลวงศ์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม: สอบถามถึงความจำเป็นในการเพิ่มจำนวนกรรมการอีก 2 ท่าน ซึ่งเดิมก็มีจำนวนมากถึง 12 ท่านอยู่แล้ว อีกทั้งคุณสวินท์ ชาติสุวรรณ ที่เสนอเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบยังไม่เคยผ่านการอบรมของ IOD แต่อย่างไร

คำตอบ: คำว่ามากต้องดูว่าคิดจากอะไรทีมฟุตบอลมี 11 คน ทีมรักบี้มี 15 กรรมการของบริษัทฯ ขนาดนี้ในธุรกิจนี้ที่มีจำนวนกรรมการมากกว่าบริษัทหาดทิพย์ ก็มีหลายชื่อ แต่ผมขอไม่เอ่ยชื่อ ท่านสามารถไปดูได้ในบัญชีรายชื่อของตลาดหลักทรัพย์มากหรือน้อยคงพูดยาก สิ่งสำคัญคือเรามีทรัพยากรมนุษย์ที่มีประสบการณ์ มีวิสัยทัศน์ มีความเป็นผู้นำที่จะสามารถกำกับกิจการ ให้คำแนะนำแก่ผู้บริหารได้หรือไม่ จำนวน 12 คนเดิม เพิ่มมาเป็น 14 ตอนนี้โรคฝีดาษลิงมี พรุ่งนี้ผมอาจจะเป็นฝีดาษลิงแล้วตายไป ได้ท่านใหม่อาจจะเหลือ 13 ฉันผมคิดว่าเรื่องนี้ไม่ใช่จุดสำคัญจะ 12 หรือ 14 สิ่งที่สำคัญคือได้คนที่มีความรู้ คุณวุฒิ สำคัญกว่านั้นคือมีจริยธรรมหรือคุณธรรมที่ดีงามหรือไม่ ที่จะมาช่วยแนะนำให้แนวทางฝ่ายบริหารอย่างถูกต้อง ไม่ใช่เป็น rubber stamp (ตรายาง) ให้ฝ่ายบริหาร ต้องสามารถที่จะแย้ง ได้แย้ง เอาไม่เรียวหวดฝ่ายบริหารได้ ผมต้องการที่จะ Accountable หมายถึงตอบรับกับคณะกรรมการบริษัทที่มีคุณภาพ และผมมั่นใจว่าทั้งสองท่านนี้จะมาช่วยเราได้ดียิ่ง ขอรับปากครับ

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดถามคำถามในวาระนี้เพิ่มเติมแล้ว ประธานฯ จึงขอให้ที่ประชุมพิจารณาลงมติ

ที่ประชุมได้พิจารณาแล้วมีมติด้วยเสียงข้างมากแต่งตั้งกรรมการ 2 คน เข้าดำรงตำแหน่งเป็นรายบุคคลด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นที่มาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้:

1. นายสินธุ์ ขาติสุวรรณ : ได้รับการเสนอให้แต่งตั้งเป็นกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ

มติ	จำนวนเสียง	คิดเป็นร้อยละ
เห็นด้วย	65,583,990	98.3926
ไม่เห็นด้วย	1,071,384	1.6073
งดออกเสียง	72,215,560	-
รวม	138,870,934	-

หมายเหตุ: ในวาระนี้มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มขึ้น จำนวน 1 ราย คิดเป็นจำนวน 1,000 หุ้น รวมผู้ถือหุ้นมาประชุมจำนวน 67 ราย ถือหุ้นรวมกันได้ 138,870,934 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 69.1036 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

2. นายปรกรณ์ สุขุม: ได้รับการเสนอชื่อเป็นกรรมการ

มติ	จำนวนเสียง	คิดเป็นร้อยละ
เห็นด้วย	137,732,323	99.2105
ไม่เห็นด้วย	1,095,984	0.7894
งดออกเสียง	42,627	-
รวม	138,870,934	-

วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ในวาระนี้ ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นทุกคนอย่างเท่าเทียมกันในการซักถาม และเสนอข้อคิดเห็นได้อย่างเต็มที่ หลังจากนั้น ประธานฯ ได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่งคำถามในระบบออนไลน์

คุณภาควณีย์ สุขสมวัฒน์ ผู้ถือหุ้น สอบถามและแสดงความคิดเห็น และ พลตรี พัชร รัตตกุล กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวตอบ ดังนี้

คำถาม : เกี่ยวกับเป้าหมายให้บริษัทฯ เข้าไปอยู่ในกลุ่ม DJSI รบกวนถามว่าเป้าหมาย DJSI World หรือ DJSI Emerging ครับ ตามความตั้งใจของผู้บริหารคิดว่าจะนำบริษัทฯ เข้าไปในดัชนี DJSI ได้ประมาณเมื่อไหร่ครับ

คำตอบ: ผลเคยได้เรียนให้ทราบแล้วว่าการเข้าไปอยู่ในกลุ่ม DJSI เป็นเป้าหมายที่เราจะเดินให้ถึง แต่ว่าเราจะเข้าไปอยู่ใน DJSI World หรือ DJSI Emerging เป็นอีกเรื่อง ยากทั้งสองอัน ถ้าเราจะเข้าไปอยู่ใน DJSI World จะต้องเป็น top 10% ของประมาณ 2,500 บริษัททั่วโลกและ DJSI Emerging ต้องเป็น top 10% ของ 800 เราต้องผ่านอุปสรรค ชั้นแรกเราต้องเข้าไปอยู่ใน population นั้นก่อน ประการที่สองคือเข้าไปอยู่ใน top 10% แต่ไม่ได้หมายความว่า การดำเนินงานของเราจะหยุดอยู่เพียงเท่านั้น ถ้าเราไม่ได้เข้าไปอยู่ใน index นี้ เราก็คงทำทุกด้านที่เกี่ยวกับสิ่งแวดล้อมที่เป็นไปตามแนวนโยบายของ UN Global Development ทั้ง 10 ประการ เป็นการเดินทางที่เราจะไปให้ถึงซึ่งเราคาดว่าไม่เกิน 10 ปีนับจากนี้ คาดโดยเผื่อไว้ เราพยายามทำทุกอย่างให้ไปถึง สิ่งสำคัญก็ตามคือดำเนินงานด้าน ESG ให้ดีขึ้น แม้ว่าไม่ได้อยู่ใน index นั้นก็ตาม

พลเอก จรัล กุลละวณิชย์ กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ ทำหน้าที่ประธานที่ประชุมฯ กล่าวขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้นทุกท่านที่สละเวลามาเข้าร่วมประชุม ขอให้ทุกท่านปลอดภัย ปลอดภัย และขอให้บริษัท หาดทิพย์ จำกัด (มหาชน) ของทุกท่านได้เจริญก้าวหน้าสืบไป ขออนุญาตปิดการประชุม ขอขอบคุณครับ

ผู้ดำเนินรายการ สรุปโครงการ Care The Bear ในการจัดการประชุมฯ ครั้งนี้สามารถลดปริมาณคาร์บอนฟุตพริ้นท์หรือลดโลกร้อนได้ 1,110 กิโลกรัมคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า (kgCO₂e) เทียบเท่าการดูดซับปริมาณก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ของต้นไม้ 123 ต้น

ปิดประชุม เวลา 17:30 น.

พลเอก จรัล กุลละวณิชย์
กรรมการอิสระ/ประธานกรรมการ
ทำหน้าที่ประธานที่ประชุม

นางสาวมาริส สัจวรณิตย์
เลขานุการบริษัท

ฝ่ายเลขานุการบริษัท
โทร. +66 2391 4488 ต่อ 136